



## กรุงศรี ส่ง Kept Invest ขยายฐานลูกค้าลงทุน 5 พันล้านบาท

คุณดมิศา พิศิษฐวานิช ประธานคณะเจ้าหน้าที่ด้านผลิตภัณฑ์และการตลาดลูกค้ารายย่อย ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า Kept by krungsri แอปบริหารเงินแนวใหม่ ผู้ให้บริการด้านการบริหารจัดการเงินบนแพลตฟอร์มดิจิทัลสำหรับคนรุ่นใหม่ได้ออกฟีเจอร์ใหม่ “Kept Invest” ตัวเลือกการลงทุนสำหรับผู้ที่ต้องการเพิ่มโอกาสต่อยอดผลประโยชน์ทางการเงินให้กับเงินออม เสริมทัพด้วยคลังข้อมูลครบครันและเครื่องมือช่วยในการตัดสินใจก่อนเริ่มลงทุนได้อย่างมั่นใจ สะดวกในแอปเดียว

พร้อมเสนอ 5 สูตรแผนลงทุน เพิ่มโอกาสสำเร็จง่ายที่ตรงกับความต้องการที่แตกต่างของแต่ละบุคคล ตั้งเป้ายอดผู้สมัครเปิดบัญชีลงทุนผ่าน Kept Invest จำนวน 50,000 บัญชี และมีสินทรัพย์ภายใต้การบริหาร (AUM) ที่ 5,000 ล้านบาท ภายในระยะเวลา 3 ปี

นับตั้งแต่ Kept by krungsri เปิดตัวนวัตกรรมบริหารเงินแพลตฟอร์มใหม่ ที่มาช่วยในการบริหารจัดการด้านการเงินในยุคดิจิทัล พร้อมพันธกิจหลักในการ “สร้างวินัยและความมั่นคงทางการเงินให้กับคนรุ่นใหม่” ผ่านการนำเสนอบริการที่สร้างแรงจูงใจให้กลุ่มเป้าหมายที่สนใจการออมอย่างเป็นระบบและสะดวกผ่านแอป ด้วยแนวคิด Small change for BIG FUTURE #ปรับนิดชีวิตเปลี่ยน ทำให้การออมเงินเป็นเรื่องง่าย สนุก และสำเร็จจริง

จนมาถึงปัจจุบัน Kept by krungsri มีผู้ใช้งานราว 450,000 ราย มีธุรกรรมฝากเงินที่เติบโตอย่างต่อเนื่อง ทำให้ยอดเงินฝากเพิ่มพูนขึ้นเรื่อย ๆ ขณะนี้ จึงถึงเวลาแล้ว ที่ Kept by krungsri จะนำคนรุ่นใหม่ก้าวไปอีกขั้นบนเส้นทางสู่อิสระ

ทางการเงินในอนาคต คือ การลงทุน ผ่าน Kept Invest กระจุกลงทุน ในแอป Kept by krungsri ที่มาพร้อมตัวช่วยมากมายที่เน้นตอบโจทย์ด้านการลงทุนของคนรุ่นใหม่ ให้บรรลุตามเป้าหมายที่ตั้งไว้ เพิ่มโอกาสสำเร็จได้ง่ายยิ่งขึ้น

ทั้งนี้ พันธกิจของ Kept by krungsri ไม่เพียงอยากเห็นคนไทยโดยเฉพาะคนรุ่นใหม่มีเงินเก็บ และรู้จักการออม แต่ยังต้องสามารถบริหารต่อยอดเงินให้งอกเงย นับว่าปัจจุบันภารกิจแรกของเราในการปลูกฝังวินัยการออมให้กับคนรุ่นใหม่ นั้นสำเร็จและเห็นผลแล้ว ด้วยยอดเงินในบัญชีของลูกค้า Kept by krungsri เฉลี่ยต่อคนค่อนข้างสูง อยู่ที่ 50,000 - 200,000 บาท และมีแนวโน้มที่เพิ่มขึ้น ซึ่งส่วนหนึ่งเกิดจากฟีเจอร์เก็บเงินอัตโนมัติที่ช่วยให้ลูกค้ามีวินัยในการเก็บเงินอย่างสม่ำเสมอ และอีกส่วนคือแรงจูงใจจากดอกเบี้ยที่สูงและสามารถเห็นได้จากแอปทุกวัน ทำให้ลูกค้ามีความสุขในการเก็บเงินได้สำเร็จตามเป้าหมาย ดังนั้นการเปิดตัวฟีเจอร์ใหม่อย่าง Kept Invest นับเป็นภารกิจที่ยิ่งใหญ่ขึ้นทั้งกับเราเองและลูกค้าในการปมเพาะวินัยการลงทุนให้คนรุ่นใหม่

นางสาวดาริกา ภคภาสน์วิวัฒน์ ผู้บริหารฝ่ายวิเคราะห์และบริหารกิจกรรม ความสัมพันธ์ลูกค้า ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) และหัวหน้าทีมสร้างสรรค์ Kept by krungsri กล่าวว่า Kept Invest เป็นกระจุกใหม่ ที่ดีไซน์ฟีเจอร์ให้ตอบโจทย์การลงทุน ทำให้การลงทุนเป็นเรื่องง่าย เหมาะกับคนรุ่นใหม่ที่สนใจการลงทุน อยากศึกษาและลองลงทุนในกองทุนรวม รวมทั้งคนที่เริ่มลงทุนแล้ว อยากลงทุนให้หลากหลาย เป็นระบบมากขึ้น Kept Invest ถูกออกแบบมาครอบคลุมตลอดเส้นทางลงทุน

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ.ข่าวผู้ที่ถือหุ้น  
โทร. (02) 555-0923-25

[www.thaicorporatenews.com](http://www.thaicorporatenews.com)

- ตรวจสอบรายชื่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

### HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

[www.dst.co.th](http://www.dst.co.th)

บริการออกแบบ  
และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921



## KTAM ภาค ศก. H2 โตขึ้น ແະກອง KT-VIETNAM


นางชวินดา หาญรัตนกุล กรรมการผู้จัดการ บลจ.กรุงไทย เปิดเผยว่า หลังจากรัฐบาลเวียดนามได้เดินหน้าออกนโยบาย กระตุ้นเศรษฐกิจอย่างต่อเนื่อง ทั้งนโยบายการเงินผ่านการปรับลดดอกเบี้ยนโยบาย โดยล่าสุดปรับลดลง 0.50% เป็นครั้งที่ 4 เมื่อวันที่ 16 มิถุนายน 2566 (ที่มา : The Business Times) ซึ่งจะเป็นการช่วยสนับสนุนให้ธนาคารพาณิชย์ลดอัตราดอกเบี้ยเงินกู้เพื่อช่วยเหลือธุรกิจ ทั้งนโยบายการคลังผ่านการเร่งใช้จ่ายและการลงทุนของภาครัฐ รวมถึงมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจอื่น ๆ ที่ทยอยประกาศออกมาในการประชุมสมัชชาแห่งชาติ ประกอบกับการฟื้นตัวของหนี้เงินกู้ และปัญหาในภาคอสังหาริมทรัพย์ลดลง จะเป็นปัจจัยที่ช่วยให้เศรษฐกิจในประเทศเวียดนามขับเคลื่อนได้อย่างต่อเนื่อง

ทาง KTAM มองว่า เศรษฐกิจในช่วงครึ่งปีหลังของเวียดนามมีแนวโน้มจะเติบโตได้ดีกว่าในช่วงครึ่งปีแรก จากผลของนโยบายและมาตรการต่าง ๆ ที่จะสะท้อนผลให้เห็นผ่านทางตัวเลขเศรษฐกิจที่คาดว่าจะค่อย ๆ ดีขึ้นตั้งแต่ช่วงครึ่งปีหลังเป็นต้นไป นอกจากนี้ ทิศทางนโยบายและมาตรการสนับสนุนเศรษฐกิจของภาครัฐยังส่งผลกระทบต่ออารมณ์ของตลาด (Market Sentiment) ประกอบกับอัตราดอกเบี้ยเงินฝากที่ปรับตัวลงช่วยให้เงินบางส่วนไหลกลับเข้าสู่ตลาดหุ้น ซึ่งเห็นได้จากข้อมูลในเดือนพฤษภาคม 2566 ที่มูลค่าการซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์เวียดนามเพิ่มขึ้น และยอดการเปิดบัญชีซื้อขายหลักทรัพย์ที่สูงสุดในรอบ 9 เดือน ซึ่งเป็นปัจจัยที่ช่วยผลักดันตลาดหุ้นเวียดนามให้เติบโตได้

สำหรับกองทุน KT-VIETNAM มีนโยบายการลงทุนแบบเชิงรุก เพื่อสร้างผลตอบแทนที่เหนือกว่าตลาด เน้นลงทุนในหุ้นที่ได้รับประโยชน์จากการเติบโตทางเศรษฐกิจในประเทศ

เวียดนาม ผ่านการลงทุนในตราสารทุน หน่วย CIS กองทุน ETF ซึ่งจดทะเบียนซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ประเทศเวียดนาม และต่างประเทศ เฉลี่ยในรอบปีบัญชีไม่น้อยกว่าร้อยละ 80 ของมูลค่าทรัพย์สินสุทธิของกองทุน โดยกองทุนมีกระบวนการลงทุนแบบผสมผสานรูปแบบการลงทุนทั้ง Top-down และ Bottom-up Approach ด้วยการคัดเลือกหุ้นที่มีปัจจัยพื้นฐานดี มีความมั่นคง ทั้งยังมีการประเมินมูลค่าหุ้นตามปัจจัยพื้นฐาน โดยใช้วิธีการประเมินในรูปแบบต่าง ๆ

โดยปัจจุบันพอร์ตการลงทุนของกองทุน KT-VIETNAM เน้นการลงทุนในกลุ่มหุ้นขนาดใหญ่ และหุ้นในดัชนี VN30 เป็นหลัก ภายใต้ธีมที่ได้รับประโยชน์จากการเติบโตของเศรษฐกิจเวียดนามในระยะยาว ได้แก่ ธีม Domestic Consumption (กลุ่ม Consumer Goods และ Retail), ธีม Urbanization (กลุ่ม Property และ Utilities), ธีม Industrialization (กลุ่ม Export, Logistic และ Infrastructure) และธีม Banking (กลุ่ม Bank) โดยกองทุน KT-VIETNAM มีสัดส่วนการลงทุนในกลุ่มอุตสาหกรรม 5 อันดับแรก ได้แก่ กลุ่มธนาคาร 27.21% กลุ่มอสังหาริมทรัพย์ 17.46% กลุ่มอาหารและเครื่องดื่ม 10.17% กลุ่มวัสดุก่อสร้าง 6.64% และกลุ่มพาณิชย์ 5.42% (ที่มา : KTAM ข้อมูล ณ วันที่ 31 พฤษภาคม 2566)

นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้เปิดให้นักลงทุนได้เลือกลงทุนใน KT-VIETNAM ด้วยกันถึง 3 ชนิด ได้แก่ KT-VIETNAM-A (ชนิดสะสมมูลค่า) และสำหรับผู้ที่ต้องการลงทุนเพื่อสิทธิประโยชน์ทางภาษี ได้แก่ กองทุนเปิดเคแอม เวียดนาม อีควิตี้ (ชนิดเพื่อการออม) (KT-VIETNAM-SSF) และกองทุนเปิดเคแอม เวียดนาม อีควิตี้ เพื่อการเลี้ยงชีพ (KT-VIETNAM RMF) 

### In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ที่มีประสบการณ์ที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th





วันที่ 25 กรกฎาคม 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566  
เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท แอดดิก จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริหารของบริษัท แอดดิก จำกัด มีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566  
ในวันที่ 4 สิงหาคม 2566 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 61/128 ซอยทรงสะออด แขวงจอมพล  
เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900 เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาการอนุมัติการจ่ายเงินปันผลของบริษัท
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้น มาประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมหรือก่อน  
ถึงขอบเขตอย่างอื่น



ขอแสดงความนับถือ

(สราวุธ อุ่นเริ่มวัฒนะ)  
กรรมการบริษัท

บริษัท แอดดิก จำกัด เลขที่ 61/128 ซอยทรงสะออด แขวงจอมพล เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900 โทรศัพท์ 0 2050 6800  
ADdict Co.,Ltd. 61/128 Soi Song sa-ard, Chomphol, Chatuchak, Bangkok Thailand 10900 +66 2050 6800

ฉบับที่ 3149 วันที่ 25 กรกฎาคม 2566 ลำดับที่ 1

บริษัท วายเอ็น ทู-เทค (ประเทศไทย) จำกัด

294/71-77 อาคารร่วมกล้า หรือเพอริสที ซอย 503 ซัน 5 ถนนร่วมกล้า แขวงคลองสามประเวศ เขตคลองกระบัง กรุงเทพฯ 10520

วันที่ 25 กรกฎาคม 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมผู้ถือหุ้น (วิสามัญ) ประจำปี 2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท วายเอ็น ทู-เทค (ประเทศไทย) จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริหารของบริษัท วายเอ็น ทู-เทค (ประเทศไทย) จำกัด

มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นวิสามัญประจำปี ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 7 สิงหาคม 2566 เวลา 10.00 น.

ณ สำนักงานเลขที่ 294/71-77 อาคารร่วมกล้า หรือเพอริสที ซอย 503 ซัน 5 ถนนร่วมกล้า แขวงคลองสาม  
ประเวศ เขตคลองกระบัง กรุงเทพฯ 10520

เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาอนุมัติการจ่ายเงินปันผลของบริษัท
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนขอเชิญท่านผู้ถือหุ้นเข้าประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว



ขอแสดงความนับถือ

(นายพิชิต นาคานุระ)  
กรรมการผู้จัดการ

ฉบับที่ 3149 วันที่ 25 กรกฎาคม 2566 ลำดับที่ 2

วันที่ 25 กรกฎาคม 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1 / 2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท เพรนคัลลี แมชชี จำกัด

ด้วย คณะกรรมการของบริษัทมีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1 / 2566 ใน  
วันที่ 09 สิงหาคม 2566 เวลา 08.00 น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 149/58 ซอยติวานนท์ 45  
ตลาดท่าพระ อ.เมืองนนทบุรี จ.นนทบุรี 11000 เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมหนังสือบริคณห์สนธิ ข้อ 1. (ชื่อบริษัท)
- วาระที่ 2 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมตราของบริษัท
- วาระที่ 3 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมวัตถุประสงค์ของบริษัท
- วาระที่ 4 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมหนังสือบริคณห์สนธิ ข้อ 3. (วัตถุประสงค์ประสงค์ของบริษัท)
- วาระที่ 5 พิจารณาแก้ไขที่ตั้งสำนักงานของบริษัท
- วาระที่ 6 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมหนังสือบริคณห์สนธิ ข้อ 2. (สำนักงานของบริษัท)
- วาระที่ 7 พิจารณากรรมการ เข้า - ออก
- วาระที่ 8 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมจำนวนหรือชื่อกรรมการซึ่งลงชื่อผูกพันบริษัท
- วาระที่ 9 พิจารณาอนุมัติมติพิเศษให้เพิ่มทุนของบริษัท
- วาระที่ 10 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมหนังสือบริคณห์สนธิ ข้อ 5. (ทุน)
- วาระที่ 11 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น  
โดยพร้อมหรือก่อนถึงขอบเขตอย่างอื่น

ขอแสดงความนับถือ

( นายเศรษฐีส ศรีอินทร์สุท )  
กรรมการ

ฉบับที่ 3149 วันที่ 25 กรกฎาคม 2566 ลำดับที่ 3

ทำที่ บริษัท ที.เอ็น.จี.เน็ทวิง แอนด์ โรด จำกัด  
ทะเบียนนิติบุคคลเลขที่ 0105556162459  
328/17 ซอยลาดพร้าว 87 (จันทราสุข)  
แขวงคลองเจ้าคุณสิงห์ เขตวัฒนา  
กรุงเทพมหานคร

วันที่ 25 กรกฎาคม 2566

เรื่อง เชิญประชุมผู้ถือหุ้น วิสามัญ ครั้งที่ 1/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น

ด้วยผู้ถือหุ้นของบริษัท ได้มีมติให้เรียกประชุมผู้ถือหุ้นวิสามัญ ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 5 สิงหาคม  
2566 ณ สถานที่จัดการประชุม เลขที่ 25/457 ซอยลาดพร้าว 101 ซอย 36 (กาญจนาเวช) แขวงคลองจั่น  
เขตบางกะปิ เวลา 9.00 นาฬิกา โดยมีระเบียบวาระการประชุมดังต่อไปนี้ คือ

- วาระที่ 1 พิจารณาเรื่องกรรมการเข้า-ออก ออกจากกรรมการ (เนื่องจากกรรมการเสียชีวิต)
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องย้ายสำนักงานใหญ่ ในจังหวัดเดียวกัน
- วาระที่ 3 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเชิญผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น หากท่านไม่  
สามารถจะไปประชุมด้วยตนเองได้ โปรดทำหนังสือมอบอำนาจให้ผู้ถือหุ้นไปประชุมแทนด้วย

ขอแสดงความนับถือ

ลงชื่อ ผู้ถือหุ้น  
( นายมงคล ทรูเจริญสุข )

ฉบับที่ 3149 วันที่ 25 กรกฎาคม 2566 ลำดับที่ 4



**Excel Packaging and Printing Co.,Ltd.**  
90/175-179 M.5 Phuthamonthon 5 Rd. Coen-Noi Krathumbon Samutprakarn 74130  
Tel : +(662)810-2671 Fax : +(662)810-2675 E-mail : app.pack@gmail.com

**ประกาศลดทุน**

บริษัท เอ็กซ์เซลบรรจุภัณฑ์และการพิมพ์ จำกัด

ด้วยที่ประชุมผู้ถือหุ้นของ บริษัท เอ็กซ์เซลบรรจุภัณฑ์และการพิมพ์ จำกัด ได้มีมติพิเศษ เมื่อวันที่ 21 กรกฎาคม 2566 ให้ลดทุนของบริษัทจากเดิม 2,500,000.00 บาท แบ่ง ออกเป็น 25,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 100.00 บาท (หนึ่งร้อยบาทถ้วน) ลงมาคงเหลือ 650,000.00 บาท แบ่งออกเป็น 25,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 26.00 บาท (ยี่สิบหกบาทถ้วน)

ฉะนั้น หากผู้ใดคัดค้านการลดทุนนี้ ก็ขอให้ยื่นคำคัดค้านต่อบริษัท ณ สำนักงานตั้งอยู่เลขที่ 90/175-179 หมู่ 5 ต.พุทธมณฑลสาย 5 อ.อ้อมน้อย อ.กระทุ่มแบน จ.สมุทรสาคร 74130 ภายในกำหนด 30 วัน นับแต่วันประกาศนี้เป็นต้นไป

ประกาศ ณ วันที่ 25 กรกฎาคม 2566



ขอแสดงความนับถือ

(นายชาติศิริ วัฒนเจริญศิริ)

กรรมการ

บริษัท เอ็กซ์เซลบรรจุภัณฑ์และการพิมพ์ จำกัด

90/175-179 M.5 ต.พุทธมณฑลสาย 5 อ.อ้อมน้อย อ.กระทุ่มแบน จ.สมุทรสาคร โทร : 810-2671 โทรสาร : 810-2675 E-mail : app.pack@gmail.com

ฉบับที่ 3149 วันที่ 25 กรกฎาคม 2566 ลำดับที่ 5



บริษัท ทีที (ประเทศไทย) จำกัด KTO (THAILAND) CO., LTD.  
สำนักงานใหญ่ : 263 แขวงจตุจักร-จตุจักร แขวงจตุจักร เขตจตุจักร กรุงเทพฯ 10130  
(Head Office) : 263 แขวงจตุจักร-จตุจักร แขวงจตุจักร เขตจตุจักร กรุงเทพฯ 10130  
Tel : (ประเทศไทย) 02-416-1122, 02-891-8511 Fax: 02-416-1100 (ประเทศไทย) 02-416-1100

เรื่อง การถ่ายโอนสินทรัพย์บางส่วน

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท ทีที (ประเทศไทย) จำกัด

ด้วยที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 1/2566 เมื่อวันที่ 24 กรกฎาคม 2566

ณ สำนักงานบริษัทเลขที่ 263 ถนนพหลโยธิน-จตุจักร แขวงจตุจักร เขตจตุจักร กรุงเทพฯ

ได้มีมติอนุมัติให้โอนสินทรัพย์บางส่วนจากกิจการเมื่อถ่ายโอนสินทรัพย์ดังกล่าวจากผู้ถือหุ้นบริษัท ที

ที จำนวน 50 บาท โดยกำหนดวัตถุประสงค์เป็นการโอนหุ้นเพื่อใช้ในการรับเงินปันผลในวันที่

2 สิงหาคม 2566 และกำหนดถ่ายโอนสินทรัพย์ดังกล่าวในวันที่ 24 สิงหาคม 2566

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ประกาศ ณ วันที่ 25 กรกฎาคม 2566



ขอแสดงความนับถือ

(นายอภิรักษ์ กิจเกษม)

nssums

ฉบับที่ 3149 วันที่ 25 กรกฎาคม 2566 ลำดับที่ 6



**TAKACHIHO DENZAI (THAILAND) CO.,LTD.**

สำนักงานใหญ่ : 799/79 นิคมอุตสาหกรรมปิ่นทอง หมู่ที่ 1 ถนนสายหนองบัว-ถนนพหลโยธิน อ.เมืองนนทบุรี จ.นนทบุรี 11000  
Head Office : 799/79 Pinthong Industrial Estate, Moo1, Nongkroh-Lam Chabang Rd., Nong Khan, Sriracha, Chonburi 26230 Thailand.  
Tel : (81) 296375-6, 348007, 296379 Fax : (81) 348008  
เลขประจำตัวผู้เสียภาษี : 0-2055-42903-83-2 TAX ID : 0-2055-42903-83-2

บริษัท ทากาชิโฮ เดนไซ (ประเทศไทย) จำกัด

เรื่อง การจ่ายเงินปันผล

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นบริษัท ทากาชิโฮ เดนไซ (ประเทศไทย) จำกัด

ด้วยที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท ครั้งที่ 1/2566 เมื่อวันที่ 14 กรกฎาคม 2566 ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 799/79 นิคมอุตสาหกรรมปิ่นทอง หมู่ 1 ถนนสายหนองบัว-ถนนพหลโยธิน อ.เมืองนนทบุรี จ.นนทบุรี 11000 ได้มีมติอนุมัติจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นของบริษัท ที จำนวน 360,000 หุ้น ในอัตราหุ้นละ 2 บาท และกำหนดจ่ายเงินปันผลในวันที่ 11 สิงหาคม 2566

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ประกาศ ณ วันที่ 25 กรกฎาคม 2566

ขอแสดงความนับถือ



(นายชาติศิริ วัฒนเจริญศิริ)

นายชาติศิริ วัฒนเจริญศิริ

กรรมการ

ฉบับที่ 3149 วันที่ 25 กรกฎาคม 2566 ลำดับที่ 7

**SO หนุนบริหารฐานข้อมูลลูกค้า 2.5 ล้านรายต่อเดือน**

นายณัฐพล วัฒนธรรมา ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร นมจ. (และ Technology) กับบริษัทข้อมูลเครดิตแห่งชาติ หรือเครดิตบูโร (และ NCB) ในส่วนงาน Data Entry หรือพนักงานคีย์ข้อมูล ระบบของเครดิตบูโร โดยต้องปฏิบัติตามนโยบายความมั่นคงปลอดภัยทางด้านการรักษาความปลอดภัย (ISO27001) เป็นไปตามกฎของหน่วยงานราชการและสถาบันการเงินต่าง ๆ โดยปริมาณเอกสารที่ทาง SO ต้องดำเนินการบริหารจัดการข้อมูล ให้แก่เครดิตบูโร เฉลี่ยอยู่ที่ 2.5 ล้านฉบับ/เดือน โดยแบ่งเป็นการจัดเก็บรูปแบบที่มีสิทธิ์ให้ความยินยอม (Consent) จำนวน 1 ล้านฉบับ/เดือน และบริการระบบการให้ความยินยอมในการเปิดเผยข้อมูลในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์ ผ่านทางอินเทอร์เน็ต (e-Consent) อีกจำนวน 1.5 ล้านฉบับ/เดือน ซึ่ง SO เข้ามาช่วยบริหารจัดการ ออกแบบระบบงาน และวางแผนทีมงานในแต่ละแห่งต่าง ๆ รวมถึงการอบรมพนักงาน เพื่อให้เป็นไปตามมาตรฐานข้อตกลงในการให้บริการว่าจะทำการรักษาระดับคุณภาพการให้บริการแก่ลูกค้าตามข้อตกลงที่ไว้ไว้กับลูกค้า โดยที่ทีมงานที่มีความเชี่ยวชาญด้าน Lean Engineering และให้คำปรึกษาในการพัฒนาระบบบริหารจัดการความมั่นคงปลอดภัยสารสนเทศตามมาตรฐานสากล

สำหรับแนวโน้มของตลาด Outsource ขยายตัวได้เป็นอย่างดีต่อเนื่อง หลังโควิด-19 คลี่คลาย แต่เทรนด์การว่าจ้างของผู้นำจ้างเปลี่ยนแปลงไปหันมาเลือกใช้บริการ Outsource มาทำงานใน Function งานที่ไม่ใช่ Core Business ของธุรกิจมากขึ้น เพื่อให้ผู้นำจ้างไม่ต้องกังวลเกี่ยวกับ Function งานที่ไม่ใช่งานหลักของตนเอง นอกจากนี้การบริการส่งผลการปฏิบัติงานแบบเรียลไทม์เริ่มไม่ตอบโจทย์การสร้าง Value ของผู้นำจ้างให้เพิ่มขึ้น เพราะยังมี Function งานที่เกี่ยวข้องอื่น ๆ เช่น งานแอดมินหรืองานเอกสารที่ทางผู้นำจ้างต้องดูแลและสร้างค่าใช้จ่ายให้กับผู้นำจ้าง รวมถึงไม่สามารถจัดสรรบุคลากรไปโฟกัสธุรกิจหลักได้อย่างเต็มที่ ซึ่งบริการของ SO ไม่ได้เป็นบริการส่งมอบเพียงอย่างเดียวเท่านั้น แต่ SO ให้บริการ Business Process Outsourcing โดยวางแผนการทำงานให้ทันตามข้อตกลงที่ได้ทำไว้แก่ลูกค้า ให้ความสำคัญด้าน Lean Engineering และให้คำปรึกษาในการพัฒนาระบบบริหารจัดการความมั่นคงปลอดภัยสารสนเทศตามมาตรฐานสากล บริษัทเชื่อว่า การ Lean องค์กรนั้นไม่ใช่การลดจำนวนคนทำงานเพื่อประหยัดค่าใช้จ่าย แต่เป็นการ Support ผู้จ้างให้สามารถจัดสรรบุคลากรที่มีอยู่เดิมของบริษัท ไป Focus ที่ Core Business เพื่อสร้าง Value และรายได้ ให้แก่ผู้นำจ้างมากกว่าเดิม โดย SO นำประสบการณ์ในการ Lean และ Technology Implementation องค์กรของ SO เอง มาพัฒนาเป็นบริการ Business Process Outsourcing แบบครบวงจร เพื่อช่วยให้ผู้นำจ้างสามารถ Lean Function งานต่าง ๆ ที่ไม่ใช่ Core Business ได้อย่างมีประสิทธิภาพสูงสุด ทำให้บริการของ SO ตอบโจทย์ของผู้นำจ้าง สามารถนำเสนอบริการตรงตามความต้องการ และตอบสนองต่อการขยายตัวของอุตสาหกรรมได้

**In-House Training บริการจัดอบรมพนักงานในองค์กร**

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาระบบการดำเนินงาน

พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสายอาชีพ

แนะนำหลักสูตรอบรมและฝึกอบรม In-House

- Update งบประมาณบริษัท - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการขายและโปรโมชั่น - พัฒนาทักษะพนักงาน

- Service Skill - Team Work - การแก้ไขปัญหาการผู้รับ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อขอรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 505-0700 โทร 717, 718, 719, 720 E-Mail : www.ktothailand.co.th Website : www.kto.co.th



# พญาไท 1 คว้ารางวัล “รพ.คู่สัญญา” ลูกค้าประทับใจมากที่สุด

นายสาระ ลำข้า ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เมืองไทยประกันชีวิต จำกัด (มหาชน) หรือ MTL เปิดเผยว่าการจัดโครงการ Muang Thai Life Assurance Hospital Awards 2022 ครั้งนี้เป็นครั้งที่ 7 โดยรางวัลเกียรติยศสูงสุด “The Pink Gold of Muang Thai Life Assurance Hospital Awards 2022” ได้แก่ “โรงพยาบาลพญาไท 1” ซึ่งคณะกรรมการและผลสำรวจความพึงพอใจที่มีต่อบริการในทุกด้าน โดยมีคะแนนรวมสูงสุดของรางวัลในแต่ละด้าน

รางวัลด้านความรวดเร็ว มีคุณภาพ และเข้าใจความต้องการของลูกค้า “Customer Centric Award” ซึ่งมอบให้แก่โรงพยาบาลที่มีวิสัยทัศน์ มุ่งลูกค้าเป็นศูนย์กลาง เพื่อสร้างประสบการณ์ที่ดีที่สุดให้แก่ลูกค้า โรงพยาบาลขนาดใหญ่ อันดับ 1 Gold Award ได้แก่ โรงพยาบาลสินแพทย์ อันดับ 2 Silver Award ได้แก่ โรงพยาบาลพญาไท 3 อันดับ 3 Bronze Award ได้แก่ โรงพยาบาลธนบุรี โรงพยาบาลขนาดกลาง อันดับ 1 Gold Award ได้แก่ โรงพยาบาลกรุงเทพหาดใหญ่ อันดับ 2 Silver Award ได้แก่ โรงพยาบาลสมิติเวชศรีราชา อันดับ 3 Bronze Award ได้แก่ โรงพยาบาลพระรามเก้า

รางวัลด้านบริหารจัดการทางการแพทย์ “Commitment to Success Award” ซึ่งมอบให้แก่โรงพยาบาลที่มุ่งมั่นในการให้บริการและการบริหารทรัพยากรทางการแพทย์ เพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดแก่ลูกค้า โรงพยาบาลขนาดใหญ่ อันดับ 1 Gold Award ได้แก่ โรงพยาบาลพญาไท 1 อันดับ 2 Silver Award ได้แก่ โรงพยาบาลศรีนครินทร์ คณะแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยขอนแก่น อันดับ 3 Bronze Award ได้แก่ โรงพยาบาลศิริรินทร์ โรงพยาบาลขนาดกลาง อันดับ 1 Gold Award ได้แก่ ศูนย์ศรีพัฒน์ คณะแพทยศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ อันดับ 2 Silver Award ได้แก่ โรงพยาบาลไทยนครินทร์ อันดับ 3 Bronze Award ได้แก่ โรงพยาบาลพญาไท ศรีราชา

รางวัลด้านริเริ่ม เปิดรับตอบรับนวัตกรรมใหม่ “Creativity and Innovation Award” ซึ่งมอบให้แก่โรงพยาบาลที่มีกระบวนการความคิดสร้างสรรค์อย่างต่อเนื่อง แนวทางใหม่ ๆ ในแบบที่แตกต่าง ให้เกิดประโยชน์สูงสุดแก่ลูกค้า โรงพยาบาลขนาดใหญ่ อันดับ 1 Gold Award ได้แก่ โรงพยาบาลกรุงเทพ อันดับ 2 Silver Award ได้แก่ โรงพยาบาลเมตพาร์ค อันดับ 3 Bronze Award ได้แก่ โรงพยาบาลสมิติเวช สุขุมวิท โรงพยาบาลขนาดกลาง อันดับ 1 Gold Award ได้แก่ โรงพยาบาลราชบุรียินดี อันดับ 2 Silver Award ได้แก่ โรงพยาบาลบางปะกอก 9 อินเตอร์เนชั่นแนล อันดับ 3 Bronze Award ได้แก่ โรงพยาบาล พิชญเวช

รางวัลด้านความร่วมมือระหว่างองค์กร “Collaboration Award” ซึ่งมอบให้แก่โรงพยาบาลที่มีการทำงานเป็นกระบวนการร่วมกัน เพื่อให้บรรลุเป้าหมาย ตอบโจทย์ความต้องการของลูกค้า โรงพยาบาลขนาดใหญ่ อันดับ 1 Gold Award ได้แก่ โรงพยาบาลกรุงเทพ อันดับ 2 Silver Award ได้แก่ โรงพยาบาลพญาไท 2 อันดับ 3 Bronze Award ได้แก่ โรงพยาบาลเปาโล พหลโยธิน โรงพยาบาลขนาดกลาง อันดับ 1 Gold Award ได้แก่ โรงพยาบาลพรินซ์ สุวรรณภูมิ อันดับ 2 Silver Award ได้แก่ โรงพยาบาลพญาไท นวมินทร์ อันดับ 3 Bronze Award ได้แก่ โรงพยาบาลบางปะกอก 1

รางวัลด้านการดูแลใส่ใจที่เป็นเลิศ “Caring Award” ซึ่งจะมอบให้แก่โรงพยาบาลที่มอบการดูแลในการใช้บริการ และลดระยะเวลาารอรับบริการของลูกค้า ในการรออกจากโรงพยาบาล ในวันกลับบ้าน โรงพยาบาลขนาดใหญ่ อันดับ 1 Gold Award ได้แก่ โรงพยาบาลกรุงเทพภูเก็ต อันดับ 2 Silver Award ได้แก่ โรงพยาบาลทีอาร์พีเอส อันดับ 3 Bronze Award ได้แก่ โรงพยาบาลบางปะกอก สมุทรปราการ โรงพยาบาลขนาดกลาง อันดับ 1 Gold Award ได้แก่ โรงพยาบาลเวชธานี อันดับ 2 Silver Award ได้แก่ โรงพยาบาลกรุงเทพพัทยา อันดับ 3 Bronze Award ได้แก่ โรงพยาบาลเชียงใหม่ราม 

## **In-House Training** บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ

พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาศักยภาพหัวหน้างาน

- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



# คลินิกแก้หนี้ครัวเรือน

## ล้างหนี้เสียบัตรเครดิต 1.2 แสนบัญชี

นางสาวสิริธิดา พนมวัน ณ อยุธยา ผู้ช่วยผู้ว่าการ สายกำกับระบบการชำระเงินและคุ้มครองผู้ใช้บริการทางการเงิน ธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) กล่าวในงานแถลงข่าวและเสวนา “คลินิกแก้หนี้ by SAM ต่อพลังชีวิต พลิกฟื้นเศรษฐกิจ ให้ยั่งยืน” ว่า หนี้ครัวเรือนของไทยปรับตัวสูงขึ้นอย่างรวดเร็วจาก 60% มาเป็นกว่า 90% ของจีดีพี ในช่วง 12 ปีที่ผ่านมา ซึ่งถือเป็นปัญหาที่สำคัญ เนื่องจากหนี้ครัวเรือนที่สูงจะทำให้ความแข็งแกร่งของเศรษฐกิจอ่อนแอลง จึงเป็นจุดเริ่มต้นที่ทำให้มีการจัดตั้งคลินิกแก้หนี้ขึ้นมาในปี 2560

โดยในช่วง 6 ปีที่ผ่านมา ผลการดำเนินงานเป็นที่น่าพอใจ และภายหลังมีการปรับเกณฑ์เพื่อให้ตอบโจทย์การแก้หนี้ให้ครอบคลุมมากขึ้น จึงคาดว่าจะช่วยให้มีลูกหนี้เข้าโครงการมากยิ่งขึ้น คาดหวังว่าในช่วงครึ่งหลังของปี 2566 คลินิกแก้หนี้ตั้งเป้าจำนวนบัญชีที่เข้าโครงการอย่างน้อยอีก 5 หมื่นบัญชี

ในเดือนกรกฎาคม ธปท. ออกมาตรการแก้หนี้เพิ่มเติม ซึ่งจะช่วยในเรื่องของหนี้ครัวเรือน ทั้งการก่อหนี้ใหม่ และแก้หนี้เดิม โดยจะเป็นการออกมาเป็นมาตรการรวมแพ็คเกจ ซึ่งจะพิจารณาหนี้ในจุดที่มีความเปราะบาง และมีปัญหา ก่อน เช่น หนี้ที่ไม่มีหลักประกัน เพราะเป็นหนี้ดอกเบี้ยสูง ขณะที่สินเชื่อเช่าซื้อจะต้องรอให้ ธปท. มีอำนาจในการควบคุมก่อน แต่โดนหลักจะเน้นคุ้มครองเรื่องมาร์เก็ตคองดักต์เป็นหลัก เช่น การขายผลิตภัณฑ์ เป็นหลัก

นายธวัชพร เตชะกิจขจร กรรมการผู้จัดการ บริษัทบริหารสินทรัพย์สุขุมวิท จำกัด (บสส.) หรือ SAM เปิดเผยว่า นับตั้งแต่ปี 2560 SAM ได้รับมอบหมายจากธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) ให้เป็นผู้ดูแล “โครงการคลินิกแก้หนี้

by SAM” ถึงปัจจุบัน มีจำนวนลูกค้าที่ลงนามสัญญาเข้าร่วมโครงการแล้วทั้งสิ้น 40,030 ราย หรือ 116,947 บัญชี คิดเป็นภาระหนี้เงินต้นตามสัญญา 7,928 ล้านบาท โดยเป็นลูกค้าที่ชำระหนี้เสร็จสิ้นแล้ว สามารถกลับไปดำเนินชีวิตหรือธุรกิจได้ตามปกติ จำนวน 1,312 ราย หรือ 3,351 บัญชี คิดเป็นภาระหนี้เงินต้นตามสัญญาประมาณ 179 ล้านบาท

ลูกหนี้ที่เข้าโครงการส่วนใหญ่เป็นกลุ่ม Gen X และ Gen Y และประมาณ 90% เข้ามาในช่วงสถานการณ์โควิด-19 โดย Gen Y มีจำนวนบัญชี 2 ใน 3 แต่ Gen X มีมูลค่าที่สูงกว่า โดยในแต่ละเดือนจะมีจำนวนผู้สมัครเข้าโครงการประมาณ 300,000 ราย แต่มีจำนวนที่ผ่านเกณฑ์ไม่มาก แต่ภายหลังจากการปรับเกณฑ์จะเห็นว่ามีลูกหนี้เข้าโครงการเพิ่มเท่าตัว จากเดิม 6,000 รายต่อเดือนเพิ่มเป็น 1.2 หมื่นรายต่อเดือน และส่วนใหญ่ 60% เป็นลูกหนี้ใน กทม.-ปริมณฑล และที่เหลืออยู่ในภูมิภาค

หลังจากได้มีการประกาศปรับเกณฑ์คุณสมบัติใหม่ให้กับลูกค้าที่มีสถานะเป็นหนี้เสีย (NPL) บัตรเครดิต บัตรกดเงินสด และสินเชื่อส่วนบุคคลที่ไม่มีหลักประกัน ค้างชำระเกินกว่า 120 วัน (ตามรายงานเครดิตบูโร ณ เดือนปัจจุบันมีสถานะค้างชำระตั้งแต่ 121 - 150 วันขึ้นไป) สามารถเข้าร่วมโครงการคลินิกแก้หนี้ได้เลย โดยมีผลตั้งแต่วันที่ 1 พ.ค. ที่ผ่านมา จากเดิมต้องมีสถานะเป็นหนี้เสียก่อนวันที่ 1 กุมภาพันธ์ 2566 ทำให้ยอดจำนวนผู้สนใจสมัครเข้าร่วมโครงการในเดือน พ.ค. เพิ่มขึ้นสูงถึง 17,600 ราย หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 288 ซึ่งสะท้อนให้เห็นว่าประชาชนให้ความสนใจเข้าร่วมโครงการเพิ่มขึ้น ทั้งนี้ คาดว่าเมื่อถึงสิ้นปี 2566 จะมีจำนวนผู้สมัครเข้าร่วมโครงการเพิ่มขึ้นถึง 155,000 บัญชี

### In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ

พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

และนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษาอังกฤ - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน

- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



— ผู้ทำบัญชี —  
ต้องอบรม... 1 ปี  
ให้ครบ 12 ชั่วโมง  
เก็บชั่วโมง CPD  
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ  
เริ่มต้นที่... **900.-**



▶ [www.dst.co.th](http://www.dst.co.th)



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmauditseminar, @dharmauditih



Download  
ตารางสัมมนา

# รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์ เพียง **4** ขั้นตอน (ลงทะเบียนได้ 24 ชม.)



## ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



## เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มดวงตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หจก. เป็นบริษัทจำกัด



## รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติทรัพย์สิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำนอง, โกงตอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

## อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์			ไม่รับหนังสือพิมพ์	
รายการ	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	Promotion Code	ราคาปกติ
1 กรอบ	300 บาท	250 บาท	ON0501	200 บาท
10 กรอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	ON0502	2,000 บาท

หมายเหตุ

1. ราคาขึ้นอยู่กับขนาดพื้นที่โฆษณา 2. กรณีซื้อแพ็คเกจของสมาชิกฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพคเกจ/1 บริษัท 3. สงวนลิขสิทธิ์แพ็คเกจลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เท่านั้น