



## EXIM Bank ชวนธุรกิจเปลี่ยนเกม หนุนเอสเอ็มอีปรับตัวสู่ ESG player

ดร.รักษ์ วรกิจโภคาท กรรมการผู้จัดการ ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM Bank) กล่าวว่า เราอยู่ในโลกที่เป็นมายาคติ เมื่อก่อนเราชอบอวดรวยไม่ว่าจะเป็นอันดับความสามารถในการแข่งขัน อัตราการขยายตัวของเศรษฐกิจ (GDP Growth) การแข่งเรื่อง GDP Growth นำมาซึ่งภาพลวงตา และหายนะของทุกคนบนโลก

“เราอวดรวยกันมาก เมื่อก่อนถ้าอยากรู้ว่าขุนคลังเก่งแค่ไหน จะต้องติดตามเศรษฐกิจขึ้นไปให้เกิน 5% ให้ได้ แต่ตอนนี้ทั้งโลกโตกันแค่ 2% และจะโตประมาณ 2% กว่าๆ ไปอีก 10 ปี ดังนั้น เราไม่ต้องไปวัดความเก่งของขุนคลังด้วยการเติบโตทางเศรษฐกิจ รวมถึงบริษัทต่างๆ ที่แข่งกันท้ายที่สุดแล้วเป็น Zero Sum Game ไม่มีใครได้อะไร และนำมาซึ่งภาวะโลกร้อน” ดร.รักษ์กล่าว

ทั้งนี้ ตนอยากชวนทุกคนเปลี่ยนจากอวดรวยมาเป็นอวดดี โดยเริ่มจากสแกนองค์กรของตัวเอง แล้วปรับ

โมเดลธุรกิจ รวมถึงเชื่อมโยงกับคู่ค้าที่เป็นธุรกิจสีเขียว ดร.รักษ์กล่าวว่า หน้าที่ของแบงก์ในวันนี้ ไม่ใช่แค่ปล่อยกู้หรือรับเงินฝาก แต่คือการเป็นเพลย์เมกเกอร์ ช่วยสร้างแรงบันดาลใจให้แก่ผู้ประกอบการ โดยวันนี้ทุกๆ สถาบันการเงินเฉพาะกิจมีโปรดักต์สีเขียวออกมามากหมด ซึ่งจะช่วยหนุนให้ธุรกิจปรับตัวไปเป็น ESG player

“คนตัวเล็กกว่า 3 ล้านราย เขารู้ว่าโลกกำลังเปลี่ยนไป เขาจะต้องพัฒนาตัวเองอีกมากมาย แล้วใครที่จะหยิบยื่นความช่วยเหลือให้เขา ถ้าไม่ใช่เรกูเลเตอร์ ไม่ใช่สถาบันการเงิน หรือไม่ใช่ SFI อย่างพวกเรา สิ่งเหล่านี้มันเกิดขึ้นได้ในช่วงชีวิตของเรา” ดร.รักษ์กล่าว

ที่ผ่านมา EXIM Bank มีโปรดักต์สีเขียวออกมามากมาย แต่ยังไม่พอ ซึ่งอยากให้ทุกสถาบันการเงินมีโปรดักต์สีเขียวออกมาอีกหลายๆ เพื่อช่วยเอสเอ็มอี 3.2 ล้านราย

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ.ข่าวผู้ที่หุ้น  
โทร. (02) 555-0923-25

[www.thaicorporatenews.com](http://www.thaicorporatenews.com)

- ตรวจสอบรายชื่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

### HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

[www.dst.co.th](http://www.dst.co.th)

บริการออกแบบ  
และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921



# SCB Abacus หนุนปลดล็อกดอกเบี้ย อุดหนุนในระบบ

เอสซีบี ออบาคัส (SCB Abacus) ภายใต้ร่มเงาของกลุ่มบริษัท เอสซีบี เอกซ์ จำกัด (มหาชน) หรือ SCBX โดยนำเทคโนโลยีปัญญาประดิษฐ์ (AI) มาใช้ในการวิเคราะห์ข้อมูลเพื่อพัฒนาธุรกิจและบริการ โดยเฉพาะในการปล่อยสินเชื่อออนไลน์ ซึ่งบริษัทให้บริการสินเชื่อผ่านแอปพลิเคชันและสินเชื่อส่วนบุคคล เน้นเจาะกลุ่มคนที่มีเครดิตน้อยหรือคนที่เข้าถึงสินเชื่อได้ยาก ได้ประกาศเป้าหมายภายในปี 2567 จะให้บริการสินเชื่อกับกลุ่มคนกู้ยากให้ถึง 10% หรือราว 2.5 ล้านคน และจะก้าวขึ้นเป็นผู้นำในตลาดสินเชื่อดิจิทัลของเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ในอนาคต

ดร.สุทธภา อมรวิวัฒน์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร เอสซีบี ออบาคัส กล่าวว่า ขณะนี้เศรษฐกิจไทยฟื้นตัวในลักษณะ K Shaped หรือฟื้นตัวแบบไม่ทั่วถึง ขณะที่ปัจจัยด้านภูมิรัฐศาสตร์ ส่งผลกระทบต่อเงินเฟ้อ ต้นทุนราคาสินค้าและบริการสูงขึ้น ทำให้ธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) ปรับขึ้นอัตราดอกเบี้ยต่อเนื่อง แต่ก็ยังเป็นไปอย่างระมัดระวัง ทำให้มีธุรกิจที่ฟื้นตัวและธุรกิจที่ยังเผชิญความผันผวน ทำให้ความต้องการสินเชื่อยังคงมีต่อเนื่อง

โดยสินเชื่อผ่านแอปพลิเคชันมีการเติบโตค่อนข้างมากในช่วง 3-4 ปีที่ผ่านมา ส่วนหนึ่งมาจากผู้ประกอบการหลายรายหันมาใช้ดิจิทัลแพลตฟอร์มในการให้บริการ โดยใช้ข้อมูลมากกว่าเดิม และหาวิธีลดต้นทุนในการเข้าถึงเข้ามาช่วยเปิดตลาด ทำให้ตลาดสินเชื่อออนไลน์ยังคงโตต่อเนื่อง

จากทิศทางดอกเบี้ยขาขึ้นและต้นทุนทางการเงินสูงขึ้น ทำให้กลุ่มลูกค้าอยู่ตรงขาของตัว K อาจมีความเสี่ยงเพิ่มขึ้น ดังนั้น ผู้กู้ที่อยู่ริมๆ ขยับขอบจะโดนผลักออกนอกระบบทันทีจากเดิมเข้าระบบได้ดอกเบี้ยที่ระดับ 30% ต่อปี อาจกระโดดไป 100% ต่อปี ทำให้ตัวเลขหนี้นอกระบบสูงขึ้นมาก คาดว่า

จะอยู่ที่ประมาณ 40% จากปัจจุบันหนี้ครัวเรือนอยู่ที่ 16 ล้านล้านบาท

อย่างไรก็ดี เอสซีบี ออบาคัส ใช้เทคโนโลยีเข้ามาช่วยวิเคราะห์ข้อมูลผ่าน 2,000 ตัวแปร สามารถปล่อยสินเชื่อได้ใน 10-15 นาที โดยบริษัทพยายามไม่ปฏิเสธสินเชื่อลูกค้าที่เข้ามา เนื่องจากเป็น Mission ที่ต้องการช่วยให้คนเข้าระบบได้มากขึ้น สะท้อนผ่านตัวเลขการปล่อยสินเชื่อ “เงินทันเด้อ” ในช่วง 3 ปีที่ผ่านมา หรือตั้งแต่ปี 2562 พบว่า ลูกค้าที่เข้ามาประมาณ 40% เป็นลูกค้าที่ถูกธนาคารพาณิชย์ปฏิเสธมาก่อนในรอบ 6 เดือน ขณะที่ตัวเลขหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (เอ็นพีแอล) ก็ไม่ได้สูง ไม่แตกต่างจากช่วงโควิดที่ผ่านมา และดีกว่าตลาด

สำหรับทิศทางครึ่งหลังปี 2566 ตลาดสินเชื่อออนไลน์คาดว่าจะยังคงเติบโตต่อเนื่อง เนื่องจากมาช่วยปิดช่องว่างเรื่องที่ใช้คนอนุมัติหลังบ้านมาเป็นการใช้ระบบแทน ทั้งนี้ ดร.สุทธภา กล่าวว่า เอสซีบี ออบาคัส ยังคงเป้าหมายที่จะปล่อยสินเชื่อให้กับคนกู้ยากให้ได้ 10% ภายในปี 2567 โดยลูกค้ากลุ่มเป้าหมายยังคงเป็นผู้ประกอบอาชีพที่รายได้ไม่สม่ำเสมอ พ่อค้า แม่ค้า หรือมนุษย์เงินเดือนที่ทำอาชีพเสริม โดยวงเงินปล่อยกู้ผ่านแอปพลิเคชันอยู่ที่ 1 แสนบาท ปัจจุบันเฉลี่ยวงเงินปล่อยกู้อยู่ที่ราว 2-5 หมื่นบาทต่อราย โดยวงเงินต่ำสุดที่เราเคยปล่อยเริ่มต้นที่ 800 บาทต่อราย เนื่องจากบริษัทมีต้นทุนในการปล่อยสินเชื่อต่ำ ทำให้สามารถปล่อยวงเงินเล็กได้

โดยช่องทางการเพิ่มฐานลูกค้า มี 3 ช่องทาง คือ 1. ออนไลน์ 2. บอกรับ ซึ่งลูกค้ากว่า 50% มาจากช่องทางนี้หรือได้ยินมาแล้วดาวน์โหลดเอง และ 3. พันธมิตรที่มีฐานลูกค้าที่ต้องการสินเชื่อ ซึ่งเป็นความร่วมมือทางด้านดาต้าและสุดท้ายแล้ว “SCB Abacus” กำลังอยู่ระหว่างเตรียมประกาศรีแบรนด์ใหม่เป็น “Abacus Digital” ในเร็วๆ นี้

## In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



**ประกาศลดทุน**

บริษัท ทีซี เวิลด์ จำกัด

ด้วยที่ประชุมผู้ถือหุ้นของ บริษัท ทีซี เวิลด์ จำกัด ได้มีมติพิเศษ เมื่อวันที่ 4 สิงหาคม พ.ศ.2566 ให้ลดทุนของบริษัทจากเดิม 2,000,000 บาท แบ่งออกเป็น 20,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 100 บาท (หนึ่งร้อยบาทถ้วน) ลงมาคงเหลือ 1,000,000 บาท แบ่งออกเป็น 10,000หุ้น มูลค่าหุ้นละ 100 บาท (หนึ่งร้อยบาทถ้วน)

ฉะนั้น หากผู้ใดคัดค้านการลดทุนนี้ ก็ขอให้ยื่นคำคัดค้านต่อบริษัท ณ สำนักงานตั้งอยู่เลขที่ 3748/16 ซ.146/1 ถ.ลาดพร้าว แขวง คลองจั่น เขต บางกะปิ กทม. ภายในกำหนด 30 วัน นับแต่วันประกาศนี้เป็นต้นไป

ประกาศ ณ วันที่ 4 สิงหาคม พ.ศ.2566



*(Signature of Namorn Vithayakul)*  
 (นาง อมรรัตน์ คัมภมาศและ นายธีรภูมิ วิเศษสารสิน)  
 กรรมการ

ฉบับที่ 3157 วันที่ 4 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 1

norme

บริษัท แอร์มี โอติเอ็ม จำกัด  
 เลขที่ 7 ซอยงามวงศ์วาน 19 แยก 1 ตำบลบางเขน อำเภอเมืองนนทบุรี จังหวัดนนทบุรี 11000  
 เลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร 010 554 309 4271 (สำนักงานใหญ่)

วันที่ 4 สิงหาคม 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท แอร์มี โอติเอ็ม จำกัด

เนื่องด้วยคณะกรรมการของ บริษัท แอร์มี โอติเอ็ม จำกัด ได้มีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 15 สิงหาคม 2566 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงาน เลขที่ 7 ซอยงามวงศ์วาน 19 แยก 1 ตำบลบางเขน อำเภอเมืองนนทบุรี จังหวัดนนทบุรี 11000 เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาการอนุมัติการจ่ายเงินปันผลของบริษัท
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเชิญผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา ที่สถานที่ดังกล่าวข้างต้น หากท่านไม่สามารถเข้าร่วมประชุมด้วยตนเองได้ โปรดทำหนังสือมอบอำนาจเพื่อส่งตัวแทนเข้าร่วมการประชุมในครั้งนี้

ขอแสดงความนับถือ

norme  
norme idm co.,ltd.

*(Signature of Namwan Suthasit)*  
 (นางสาวสุวิศา พงษ์สุทธิรัตน์)  
 กรรมการผู้จัดการ

ฉบับที่ 3157 วันที่ 4 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 2

ReFlex®  
PART OF NEFAB GROUP

Reflex Packaging (Thailand) Co.,Ltd.  
 150/35 Moo 9, Nongkham, Sriracha,  
 Chonburi 20230 Thailand  
 Tel: 66-(038)347-071-5 Fax: 66(038)347-076  
[www.reflex.co.th](http://www.reflex.co.th)

Date August 4, 2023

Subject : Invitation to the Annual General Meeting of Shareholder No. 1/2023  
 To : Shareholders

The Board of Directors of Reflex Packaging (Thailand) Co., Ltd. has resolved to hold the 2023 Annual General Meeting of shareholders on August 16, 2023, at 1:00 – 2:00 pm Hours, at 150/35 Moo 9, Nongkham, Sriracha, Chonburi 20230 Thailand, to consider the following item on the agenda:

1. Revenue from Sales and EBITA
2. Sales Contribution FY2022
3. Fixed Asset Book Value FY2022 - FY2023
4. To consider and approve the company's balance sheet and profit & Loss account of the company for the fiscal year end of 31<sup>st</sup>, December 2022
5. To consider and approve nomination of the company's auditor
6. To change the address of Reflex Packaging (S) Pte Ltd.
7. Other business (if any)

We may, therefore, request the pleasure of your presence at the meeting on the date and at the time and stated.

Your Sincerely,

*(Signature of Mr. Cheong Kit Mun)*  
 Mr. Cheong Kit Mun  
 Vice President, NEFAB SEA

ฉบับที่ 3157 วันที่ 4 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 3

**บริษัท กัฟเวอร์เนนท์ จำกัด**

45/132 หมู่ 5 ตำบลท่าช้าง อำเภอสามพราน จังหวัดนครปฐม 73110

วันที่ 4 สิงหาคม 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท กัฟเวอร์เนนท์ จำกัด

ด้วยคณะกรรมการบริหารของบริษัท กัฟเวอร์เนนท์ จำกัด มีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 11 สิงหาคม 2566 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานเลขที่ 45/132 หมู่ 5 ตำบลท่าช้าง อำเภอสามพราน จังหวัดนครปฐม 73110

เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

วาระที่ 1 พิจารณาการอนุมัติการจ่ายเงินปันผลของบริษัท

วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนมาเพื่อโปรดแจ้งประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าว

ขอแสดงความนับถือ  
*(Signature of Namwan Suthasit)*  
 (นางสาวอวิชัย วัฒนะศิริพิสุทธิ์)  
 บริษัท กัฟเวอร์เนนท์ จำกัด  
 กรรมการ

ฉบับที่ 3157 วันที่ 4 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 4

## ยูโรปี มองเศรษฐกิจไทยปีนี้โต 3%

นายเอ็นริโก้ ทานูวิตฮาฮา นักเศรษฐศาสตร์ Global Economic and Market Research ธนาคารยูโอบี เปิดเผยว่า เศรษฐกิจไทยส่งสัญญาณฟื้นตัวอย่างแข็งแกร่ง ภายหลังจากการแพร่ระบาดของโรคโควิด-19 และมีอัตราการเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจ (GDP) ไม่น้อยกว่า 3% ในปีนี้ อีกทั้งมีความเป็นไปได้ที่จะขยับขึ้นไปสูงถึง 3.5% ในปี 2567

นอกจากนี้ ผลพวงจากการฟื้นตัวของภาคธุรกิจท่องเที่ยว และแรงหนุนจากปัจจัยภายนอกจะช่วยให้ประเทศไทยคงสถานภาพดุลการค้าเกินดุล โดยธนาคารเชื่อมั่นว่าสถานการณ์เศรษฐกิจไทยยังคงมีแนวโน้มเติบโตดี มีสถานะทางการคลัง และนโยบายการเงินที่มั่นคง

“ธนาคารคาดการณ์ว่า อัตราเงินเฟ้อของไทยเฉลี่ยทั้งปีนี้จะอยู่ที่ 2.7% เมื่อเทียบ 6% ในปีที่ผ่านมา อัตราเงินเฟ้อที่ต่ำลงนี้จะส่งผลกระทบต่อสถานการณ์เศรษฐกิจของประเทศโดยรวม และสอดคล้องกับค่าเฉลี่ยของธนาคารแห่งประเทศไทยที่ประเมินอยู่ที่ 1-3% ธนาคารประเมินว่า ในปีหน้าอัตราเงินเฟ้อเฉลี่ยทั้งปีจะลดลงไปอยู่ที่ 2.2% จากระบบห่วงโซ่อุปทานโลกที่เข้าสู่ภาวะฟื้นตัว” นายเอ็นริโก้ กล่าวเพิ่มเติม

ด้านนายเอเบล ลิม Head of Wealth Management Advisory and Strategy ธนาคารยูโอบี เน้นย้ำถึงความสำคัญในการถือพอร์ตลงทุนที่มีความหลากหลายที่ตอบสนองต่อวัตถุประสงค์ทางการเงินในระยะยาวของนักลงทุน โดยกล่าวว่า ช่วงครึ่งปีแรกที่ผ่านมา นักลงทุนได้รับผลกำไรตามคาดหมายควบคู่ไปกับเหตุการณ์ที่ไม่คาดคิดหลายอย่าง เช่น การล่มสลายของธนาคารระดับภูมิภาคถึง

3 แห่ง ทั้งในและนอกประเทศสหรัฐอเมริกา ที่ก่อให้เกิดวิกฤตความเชื่อมั่นในวงการธนาคาร ประกอบกับสภาวะเศรษฐกิจในตลาดที่พัฒนาแล้ว (Developed Market) เริ่มเข้าสู่สภาวะชะลอตัว และอาจทำให้สภาวะเศรษฐกิจทั่วโลกช่วงครึ่งปีหลังเกิดความผันผวนอย่างต่อเนื่อง ธนาคารพร้อมแนะนำกลยุทธ์การลงทุนที่จะช่วยให้ลูกค้าของเราสามารถสร้างพอร์ตการลงทุนที่เข้ากับวัตถุประสงค์ทางการเงินในระยะยาว

“นับเป็นโอกาสดีสำหรับลูกค้าที่ควรลงทุนในตราสารหนี้ประเภท Investment Grade (IG) เพื่อเพิ่มผลตอบแทนที่สูงขึ้น เนื่องจากอัตราเงินเฟ้อได้ขึ้นไปแตะจุดสูงสุด และการดำเนินนโยบายทางการเงินทั่วโลกแบบรัดกุมกำลังเข้าสู่จุดสิ้นสุด โดยการลงทุนในตราสารหนี้ที่ถือครองแบบระยะยาวจะให้ผลตอบแทนที่ดีกว่า และโอกาสในการซื้อตราสารหนี้ที่น่าสนใจเหล่านี้อาจหมดไปในอนาคตอันใกล้นี้” นายเอเบล ลิม กล่าว

ในส่วนของ Top Ideas สำหรับลูกค้าที่ต้องการจะลงทุนในหุ้น นายลิมแนะนำให้ลูกค้าลงทุนในกลุ่มการดูแลสุขภาพทั่วโลก (Global Healthcare) เนื่องจากเป็นหุ้นที่มีความเสี่ยงต่ำที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมการรองรับสังคมผู้สูงอายุและความก้าวหน้าทางเทคโนโลยี และหุ้นในเอเชีย-แปซิฟิกที่ไม่รวมญี่ปุ่น อาเซียน และจีน (Asia-ex Japan/ASEAN/China) แม้จะยังเจอแรงปะทะในระยะสั้นจากการที่เศรษฐกิจจีนยังไม่ฟื้นตัวอย่างเต็มที่ และมูลค่าการส่งออกทั่วภูมิภาคเอเชียปรับตัวลดลง แต่ในมุมมองระยะกลาง เป็นไปในเชิงบวกจากการบริโภคในภูมิภาคที่ยังแข็งแกร่ง อีกทั้งระดับมูลค่าหุ้นในกลุ่มนี้ยังอยู่ในระดับที่ต่ำ 🌐

### In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



## ส.อ.ก. จับมือออมสิน สนับสนุนผู้ประกอบการ 2,000 ราย สู่แหล่งเงินทุน

สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (ส.อ.ท.) จับมือธนาคารออมสิน ลงนามความร่วมมือเพื่อส่งเสริมและสนับสนุนศักยภาพการดำเนินธุรกิจให้สมาชิก ส.อ.ท. ทั่วประเทศผ่านกิจกรรมการเสริมสร้างขีดความสามารถ และถ่ายทอดองค์ความรู้ รวมถึงสิทธิพิเศษสำหรับสินเชื่อหรือบริการของธนาคารออมสินสำหรับสมาชิก ส.อ.ท. เช่น ค่าธรรมเนียมหรือดอกเบี้ยในอัตราพิเศษสำหรับ ส.อ.ท. และการดำเนินขั้นตอนการพิจารณาสินเชื่อเพื่อให้เกิดความรวดเร็วขึ้น

นายอภิชาติ ประสพรัตน์ รองประธานสภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (ส.อ.ท.) กล่าวว่า “การส่งเสริมและสนับสนุนศักยภาพการดำเนินธุรกิจให้แก่สมาชิก ส.อ.ท. สอดคล้องกับการดำเนินนโยบาย ONE FTI ของ ส.อ.ท. ที่ต้องการยกระดับ SMEs ไปสู่การเป็น Smart SMEs ใน 3 ด้าน ประกอบด้วย Go Digital, Go Innovation และ Go Global ซึ่งจะเป็นประโยชน์และเอื้อต่อสมาชิกครอบคลุม 45 กลุ่มอุตสาหกรรม และ 76 จังหวัดทั่วประเทศ ให้เข้าถึงแหล่งเงินทุนได้มากขึ้น รวมถึงการให้ความรู้ต่างๆ ในการดำเนินธุรกิจ


ทั้งนี้ ภายใต้การลงนามความร่วมมือ (MOU) ระหว่าง ส.อ.ท. กับธนาคารออมสิน นอกจากการให้บริการปกติสำหรับสมาชิกทั่วประเทศแล้ว จะดำเนินการเลือกพื้นที่นำร่อง 10 จังหวัด หรือกลุ่มอุตสาหกรรม สำหรับดำเนินกิจกรรมเพื่อรวบรวมความต้องการสำหรับพัฒนาบริการสินเชื่อให้ตอบโจทย์แต่ละจังหวัด หรือกลุ่มอุตสาหกรรมต่อไป ตั้งเป้าสนับสนุนผู้ประกอบการทั่วประเทศ 2,000 ราย”

นายวีระชัย อมรถกกลสุเวช รองผู้อำนวยการธนาคารออมสิน กลุ่มลูกค้าธุรกิจและภาครัฐ กล่าวว่า ตั้งแต่เกิดสถานการณ์การแพร่ระบาดของโควิด-19 ในปี 2563

ทำให้ประเทศไทยประสบกับปัญหาต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นปัญหาเศรษฐกิจ ปัญหาการเข้าถึงแหล่งทุน ธนาคารออมสิน ในฐานะธนาคารของรัฐให้ความสำคัญและสนับสนุนส่งเสริมให้ผู้ประกอบการสามารถดำเนินธุรกิจต่อไปได้ โดยออกมาตรการต่างๆ เช่น โครงการสินเชื่อ Soft Loan ช่วย SMEs ภาคการท่องเที่ยว โครงการสินเชื่อ SMEs มีที่ มีเงิน โครงการสินเชื่อ Soft Loan Re-Open ธุรกิจโรงแรม และ Supply Chain ของโรงแรม โครงการสินเชื่อ “สร้างงาน สร้างอาชีพ” เพื่อช่วยประชาชนทั่วไป และผู้ประกอบการที่ได้รับผลกระทบ ไม่ว่าจะเป็นธุรกิจขนาดเล็กหรือธุรกิจขนาดใหญ่ สามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุน พลิกฟื้นธุรกิจ พร้อมก้าวผ่านวิกฤตในช่วงเวลานั้น

ซึ่งที่ผ่านมา ธนาคารมีโครงการช่วยเหลือสังคมกว่า 50 โครงการ ช่วยเหลือประชาชนได้ 16 ล้านคน ให้การสนับสนุนการให้สินเชื่ออีก 7.30 ล้านคน ในส่วนของผู้ประกอบการ SMEs มีการเติมทุนเสริมสภาพคล่องกว่า 2.50 แสนล้านบาท ช่วย SMEs ให้เข้าถึงแหล่งเงินทุนในโครงการ “มีที่ มีเงิน” อีก 21,300 ล้านบาท และสนับสนุนธุรกิจที่สร้างความยั่งยืนอีกกว่า 8,000 ล้านบาท

นอกจากนี้ ธนาคารยังมีผลิตภัณฑ์สินเชื่อสำหรับสมาชิก สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (ส.อ.ท.) เช่น สินเชื่อธุรกิจ GSB Smooth Biz โครงการสินเชื่อ GSB for BCG Economy โครงการสินเชื่อ GSB for Re-Open ธุรกิจโรงแรม และ Supply Chain ของโรงแรมเฟส 2

สมาชิก ส.อ.ท. ที่สนใจสินเชื่อของธนาคารออมสิน ติดต่อได้ที่สาขาใกล้บ้าน หรือสอบถามเพิ่มเติมได้ที่ สถาบันวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมอุตสาหกรรมการผลิต (SMI) โทร. 0 2345 1093 

### **In-House Training** บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ

พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

และนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาศักยภาพหัวหน้างาน

- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



# ไอรา แฟคตอริง ตั้งเป้า 3 ปีขึ้นแทนผู้นำตลาด รุกออนไลน์ไตรมาส 3/66

บริษัท ไอรา แฟคตอริง หรือ AF ประเมินสินเชื่อ แฟกตอริงโต พุง 5% จากมูลค่าตลาด 2 แสนล้านบาท ชี้แบงก์-น็อนแบงก์ แข่งเดือดชิงเค้ก ตั้งเป้า 3 ปีขยับขึ้นแทนอันดับ 1 ยอดคงค้างแตะ 3 พันล้านบาท เผยแผนธุรกิจปีนี้ ตั้งเป้าปล่อยกู้ 2.25 หมื่นล้านบาท จ่อให้บริการสินเชื่อผ่านออนไลน์ไตรมาส 3/66 คาดปีแรกทยอยอด 40 ล้านบาท หนี้เสียทรงตัว 4%

นายอัครวิทย์ สุกใส ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไอรา แฟคตอริง จำกัด (มหาชน) หรือ AF ผู้นำด้านการให้บริการเงินทุนหมุนเวียนระยะสั้นแก่ผู้ประกอบการ โดยเฉพาะผู้ประกอบการ SMEs เปิดเผยว่า แนวโน้มธุรกิจสินเชื่อแฟกตอริงมีทิศทางขยายตัวมากขึ้น คาดว่าปีนี้จะเติบโตอยู่ที่ 5% กลับมาขยายตัวเทียบเท่าช่วงโควิด-19 จากปริมาณธุรกรรมการค้าที่เติบโตเพิ่มขึ้น

ทั้งนี้ มูลค่าตลาดรวมสินเชื่อแฟกตอริงในปัจจุบันอยู่ที่ราว 2 แสนล้านบาท ในส่วนของบริษัทอยู่ในอันดับ 3 (รวมผู้เล่นธนาคาร) แต่หากไม่รวมธนาคารจะอยู่อันดับ 2 โดยพอร์ตอันดับ 1 จะมียอดสินเชื่อคงค้างอยู่ที่ 8 หมื่นล้านบาท และอันดับ 2 พอร์ตอยู่ที่ราว 3 หมื่นล้านบาท

ดังนั้น จากแนวโน้มความต้องการสินเชื่อแฟกตอริงที่ยังขยายตัวสูง บริษัทตั้งเป้าภายใน 3 ปี (2567-2569) จะขึ้นเป็นผู้เล่นอันดับ 1 (ไม่รวมธนาคาร) โดยมูลค่าพอร์ตสินเชื่อคงค้างอยู่ที่ 3,000 ล้านบาท จากปัจจุบันอยู่ที่ราว 2,000 ล้านบาท เนื่องจากการแข่งขันไม่สามารถแข่งขันกับผู้เล่นที่เป็นธนาคารได้ แต่สามารถแข่งขันกับผู้ประกอบธุรกิจที่ไม่ใช่ธนาคารพาณิชย์ (น็อนแบงก์) ได้

สำหรับแผนการดำเนินธุรกิจในปี 2566 บริษัทตั้งเป้าปล่อยสินเชื่อใหม่ 22,500 ล้านบาท คิดเป็นการเติบโต 25% จากปีก่อนอยู่ที่ 1.8 หมื่นล้านบาท ซึ่งในช่วงครึ่งแรกของปี

สามารถปล่อยสินเชื่อไปแล้วกว่า 1 หมื่นล้านบาท เติบโต 11% คาดว่าภายในสิ้นปีจะมียอดสินเชื่อคงค้างอยู่ที่ 2,300 ล้านบาท โดยวงเงินสินเชื่อจะเป็นการปล่อยฐานลูกค้าเดิมราว 90% และลูกค้าใหม่ 10% ซึ่งในแต่ละปีจะมียอดลูกค้าใหม่เข้ามาใช้บริการเฉลี่ย 100 รายต่อปี จากปัจจุบันมีฐานลูกค้าที่ใช้บริการสม่ำเสมอ (Active) รวม 500-600 ราย

อย่างไรก็ดี กลุ่มเป้าหมายลูกค้ายังคงเป็นธุรกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (เอสเอ็มอี) ที่มียอดขาย 10-50 ล้านบาท โดยกลุ่มอุตสาหกรรมเป้าหมายมีอยู่ 5 กลุ่มหลัก แม้ว่าจะมีความไม่แน่นอนและความเชื่อมั่นลดลง แต่จะไม่กระทบกลุ่มเหล่านี้ ได้แก่ 1. เกี่ยวกับการแพทย์ เครื่องมือแพทย์ โรงพยาบาล และเวชภัณฑ์ 2. ส่วนประกอบอีวี 3. ธุรกิจที่มีการตั้งฐานการผลิต 4. อาหารและเครื่องดื่ม และ 5. ค่าปลั๊กชื้อขายระยะสั้น เป็นต้น

และเพื่อเป็นการบริหารความเสี่ยง บริษัทจะกำหนดการกระจายตัวของพอร์ตสินเชื่อ โดยปล่อยสินเชื่อไม่เกิน 20% ของพอร์ตสินเชื่อทั้งหมด ส่งผลให้หนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (เอ็นพีแอล) อยู่ที่ 4% โดยวิธีการบริหารจัดการคล้ายสถาบันการเงิน ซึ่งหากลูกค้าเริ่มมีสัญญาณชำระไม่ไหว จะมีการเจรจาปรับโครงสร้างหนี้ ยืดอายุชำระหนี้ หรือรวมไปถึงกรณีการตัดหนี้สูญ เป็นต้น

“ตอนนี้สินเชื่อที่อยู่ในมือรอการอนุมัติราว 400 ล้านบาท เป็นลูกค้าใหม่ 200 ล้านบาท และลูกค้าเก่าอีก 200 ล้านบาท คิดว่าน่าจะทำได้ตามเป้าหมาย หนี้เสียเองค่อนข้างเสถียร เนื่องจากการปล่อยสินเชื่อเราก็ดูประวัติการชำระหนี้ความสามารถในการชำระหนี้ ทำให้อัตราการอนุมัติสินเชื่อ (Approval Rate) สูงถึง 95% และปฏิเสธสินเชื่อ (Rejection Rate) อยู่ที่ราว 5% ซึ่งส่วนใหญ่อาจจะเอกสารไม่ครบขาดหลักประกัน”

## In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ

พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

และนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน

- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



— ผู้ทำบัญชี —  
ต้องอบรม... 1 ปี  
ให้ครบ 12 ชั่วโมง  
เก็บชั่วโมง CPD  
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ  
เริ่มต้นที่... **900.-**



▶ [www.dst.co.th](http://www.dst.co.th)



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmauditseminar, @dharmauditih



Download  
ตารางสัมมนา

## รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์  
**เพียง 4** ขั้นตอน  
(ลงทะเบียนได้ 24 ชม.)



### ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



### เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มเติมตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หจก. เป็นบริษัทจำกัด



### รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติทรัพย์สิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำนอง, โกงถอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

### อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์			ไม่รับหนังสือพิมพ์	
รายการ	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	Promotion Code	ราคาปกติ
1 รอบ	300 บาท	250 บาท	ON0501	200 บาท
10 รอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	ON0502	2,000 บาท

หมายเหตุ

1. ราคาขึ้นอยู่กับขนาดพื้นที่โฆษณา 2. กรณีซื้อแพ็คเกจของสมาชิกฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพคเกจ/1 บริษัท 3. สงวนสิทธิ์ใช้แพคเกจลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เท่านั้น