



## สมาคมฟินเทค

# เสนอรัฐหนุนไทยตั้ง Fintech Hub ภายใน 3 ปี

นายชลเดช เขมระรัตนา นายกสมาคมฟินเทคประเทศไทย กล่าวว่า ฟินเทคในประเทศไทยค่อนข้างมีความพร้อมในหลายๆ ส่วน ยกตัวอย่าง เช่น ประเทศไทยมีการใช้งาน Mobile Banking สูงเป็นอันดับต้นๆ ของโลก มีระบบ Promptpay ที่ใช้ในประเทศ และยังเชื่อมประเทศอื่นๆ เช่น เชื่อมต่อเพย์นาว (PayNow) เป็นส่วนหนึ่งของระบบโอนเงิน อิเล็กทรอนิกส์ของสิงคโปร์ และยังมีระบบ QR Code ที่พัฒนาและก้าวหน้า รวมถึงมีความร่วมมือกับหลายๆ ประเทศ ในเรื่องของการทำงาน Central Bank Digital Currency (CBDC)

ที่สำคัญ ประเทศไทยยังมีตลาดทุนที่มีวอลุ่มซื้อ-ขาย ต่อวันค่อนข้างสูง รวมถึงมีมูลค่าการระดมทุนผ่านการไอพีโอ (IPO) ที่สูงมากๆ ในอาเซียน ประกอบกับประเทศไทยมีบริษัท ด้านความยั่งยืนที่ได้รับการยอมรับในระดับโลก ดังนั้น จะเห็นว่า ประเทศไทยค่อนข้างพร้อมมากๆ ในเรื่องของระบบการเงินใหม่ ที่มีความก้าวหน้า หากภาครัฐเห็นถึงความสำคัญนี้ และมีความ ต้องการที่จะสนับสนุน อาจจะมีการสร้างกรุงเทพฯ ให้เป็น ศูนย์กลางของฟินเทค (Fintech Hub) โดยการดึงบริษัท ด้านฟินเทคจากทั่วโลกเข้ามาตั้งบริษัทในไทยเพิ่มมากขึ้น

โดยมองว่าหน่วยงานรัฐที่จะต้องเข้ามาส่งเสริมและเป็นหน่วย ที่ทางสมาคมฟินเทคจะเข้าไปพูดคุยถึงประเด็นนี้ น่าจะเป็น กระทรวงการคลัง และกระทรวงดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม

“ช่วง 15 ปีที่ผ่านมา ประเทศไทยตกขบวนเรื่อง คลื่นดิจิทัล แต่ตอนนี้เรากำลังอยู่ในคลื่นของฟินเทค ซึ่งประเทศไทยสามารถที่จะเกาะไปได้ ดังนั้น ในช่วง 2-3 ปีนี้ น่าจะต้องเร่งสร้าง Fintech Hub ให้เกิดขึ้น ไม่เช่นนั้น ประเทศไทยอาจจะตกขบวนอีกครั้งเหมือนที่ผ่านมา” นายชลเดชกล่าว

ทั้งนี้ โอกาสที่จะสร้าง Fintech Hub ได้สำเร็จมองว่า ค่อนข้างสูง เพราะประเทศมีความพร้อมในหลายด้าน ตามที่กล่าวไปข้างต้น แต่สิ่งที่สำคัญที่สุด คือ เรื่องของการ ประชาสัมพันธ์ที่จะทำให้บริษัทด้านฟินเทคในต่างประเทศ อยากจะเข้ามาตั้งบริษัทในไทย และช่วยในการอำนวยความสะดวกในเรื่องอื่นๆ เพิ่มเติม โดยข้อดีของการมี Fintech Hub ในไทย คือ จะเป็นส่วนหนึ่งที่ช่วยหนุนเม็ดเงิน ลงทุนเข้ามาในไทย และช่วยสร้างความรู้ความเข้าใจรวมถึง ยกกระดับธุรกรรมการเงิน

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ.ข่าวผู้ถือหุ้น  
โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

## HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

www.dst.co.th

บริการออกแบบ  
และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921





## ยูโรปี มองเศรษฐกิจไทยปีนี้โต 3%

นายเอ็นริโก้ ทานูวิดฮาฮา นักเศรษฐศาสตร์ Global Economic and Market Research ธนาคารยูโอบี เปิดเผยว่า เศรษฐกิจไทยส่งสัญญาณฟื้นตัวอย่างแข็งแกร่ง ภายหลังการแพร่ระบาดของโรคโควิด-19 และมีอัตราการเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจ (GDP) ไม่น้อยกว่า 3% ในปีนี้ อีกทั้งมีความเป็นไปได้ที่จะขยับขึ้นไปสูงถึง 3.5% ในปี 2567

นอกจากนี้ ผลพวงจากการฟื้นตัวของภาคธุรกิจท่องเที่ยว และแรงหนุนจากปัจจัยภายนอกจะช่วยให้ประเทศไทยคงสถานภาพดุลการค้าเกินดุล โดยธนาคารเชื่อมั่นว่าสถานการณ์เศรษฐกิจไทยยังคงมีแนวโน้มเติบโตดี มีสถานะทางการคลัง และนโยบายการเงินที่มั่นคง

“ธนาคารคาดการณ์ว่า อัตราเงินเฟ้อของไทยเฉลี่ยทั้งปีนี้จะอยู่ที่ 2.7% เมื่อเทียบ 6% ในปีที่ผ่านมา อัตราเงินเฟ้อที่ต่ำลงนี้จะส่งผลกระทบต่อสถานการณ์เศรษฐกิจของประเทศโดยรวม และสอดคล้องกับค่าเฉลี่ยของธนาคารแห่งประเทศไทยที่ประเมินอยู่ที่ 1-3% ธนาคารประเมินว่า ในปีหน้าอัตราเงินเฟ้อเฉลี่ยทั้งปีจะลดลงไปอยู่ที่ 2.2% จากระบบห่วงโซ่อุปทานโลกที่เข้าสู่ภาวะฟื้นตัว” นายเอ็นริโก้ กล่าวเพิ่มเติม

ด้านนายเอเบล ลิม Head of Wealth Management Advisory and Strategy ธนาคารยูโอบี เน้นย้ำถึงความสำคัญในการถือพอร์ตการลงทุนที่มีความหลากหลายที่ตอบสนองต่อวัตถุประสงค์ทางการเงินในระยะยาวของนักลงทุน โดยกล่าวว่า ช่วงครึ่งปีแรกที่ผ่านมานักลงทุนได้รับผลกำไรตามคาดหมายควบคู่ไปกับเหตุการณ์ที่ไม่คาดคิดหลายอย่าง เช่น การล่มสลายของธนาคารระดับภูมิภาคถึง

3 แห่ง ทั้งในและนอกประเทศสหรัฐอเมริกา ที่ก่อให้เกิดวิกฤตความเชื่อมั่นในวงการธนาคาร ประกอบกับสภาวะเศรษฐกิจในตลาดที่พัฒนาแล้ว (Developed Market) เริ่มเข้าสู่สภาวะชะลอตัว และอาจทำให้สภาวะเศรษฐกิจทั่วโลกช่วงครึ่งปีหลังเกิดความผันผวนอย่างต่อเนื่อง ธนาคารพร้อมแนะนำกลยุทธ์การลงทุนที่จะช่วยให้ลูกค้าของเราสามารถสร้างพอร์ตการลงทุนที่เข้ากับวัตถุประสงค์ทางการเงินในระยะยาว

“นับเป็นโอกาสดีสำหรับลูกค้าที่ควรลงทุนในตราสารหนี้ประเภท Investment Grade (IG) เพื่อเพิ่มผลตอบแทนที่สูงขึ้น เนื่องจากอัตราเงินเฟ้อได้ขึ้นไปแตะจุดสูงสุด และการดำเนินนโยบายทางการเงินทั่วโลกแบบรัดกุมกำลังเข้าสู่จุดสิ้นสุด โดยการลงทุนในตราสารหนี้ที่ถือครองแบบระยะยาวจะให้ผลตอบแทนที่ดีกว่า และโอกาสในการซื้อตราสารหนี้ที่น่าสนใจเหล่านี้อาจหมดไปในอนาคตอันใกล้นี้” นายเอเบล ลิม กล่าว

ในส่วนของ Top Ideas สำหรับลูกค้าที่ต้องการจะลงทุนในหุ้น นายลิมแนะนำให้ลูกค้าลงทุนในกลุ่มการดูแลสุขภาพทั่วโลก (Global Healthcare) เนื่องจากเป็นหุ้นที่มีความเสี่ยงต่ำที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมการรองรับสังคมผู้สูงอายุและความก้าวหน้าทางเทคโนโลยี และหุ้นในเอเชีย-แปซิฟิกที่ไม่รวมญี่ปุ่น อาเซียน และจีน (Asia-ex Japan/ASEAN/China) แม้จะยังเจอแรงปะทะในระยะสั้นจากการที่เศรษฐกิจจีนยังไม่ฟื้นตัวอย่างเต็มที่ และมูลค่าการส่งออกทั่วภูมิภาคเอเชียปรับตัวลดลง แต่ในมุมมองระยะกลาง เป็นไปในเชิงบวกจากการบริโภคในภูมิภาคที่ยังแข็งแกร่ง อีกทั้งระดับมูลค่าหุ้นในกลุ่มนี้ยังอยู่ในระดับที่ต่ำ 🍀

### **In-House Training** บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษาจีน - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาศักยภาพหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th





บริษัท อินเตอร์เนชั่นแนล อินโนเวชัน เซ็นเตอร์ จำกัด  
INTERNATIONAL INNOVATION CENTER CO., LTD.

11 สิงหาคม 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น

บริษัท อินเตอร์เนชั่นแนล อินโนเวชัน เซ็นเตอร์ จำกัด

ด้วยคณะกรรมการของบริษัทฯ มีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566

ในวันที่ 31 สิงหาคม 2566 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานใหญ่ของบริษัทตั้งอยู่เลขที่

33 ซอยพระรามที่ 2 ซอย 54 หมู่ 4 แขวงสามสี เขตบางขุนเทียน กรุงเทพฯ 10150

เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

วาระที่ 1 พิจารณารับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี พ.ศ.2566

วาระที่ 2 พิจารณาและอนุมัติการจ่ายเงินปันผล

วาระที่ 3 พิจารณาเรื่องอื่นๆ (ถ้ามี)

จึงเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้น ไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวด้วย.



ขอแสดงความนับถือ  


(นางสาวลักขณา ศรีจันทร์)

กรรมการ

33 ซอยพระรามที่ 2 ซอย 54 หมู่ 4 แขวงสามสี เขตบางขุนเทียน กรุงเทพฯ 10150 Tel: 66(0) 2669-5070

33 Soi Rama2, Soi 54, Junction 4, Sarnadee, Bangkhuntien, Bangkok 10150, Thailand

ฉบับที่ 3166 วันที่ 17 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 1

ประกาศลดทุน

บริษัท เอ็มเอสเอ ซัพพลาย จำกัด

ด้วยที่ประชุมผู้ถือหุ้นของบริษัท เอ็มเอสเอ ซัพพลาย จำกัด ได้มีมติพิเศษ เมื่อวันที่ 16 สิงหาคม พ.ศ. 2566 ให้ลดทุนของบริษัทจากเดิม 135,000,000 บาท แบ่งออกเป็น 1,350,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 100 บาท ลงมาคงเหลือ 33,750,000 บาท แบ่งออกเป็น 1,350,000 หุ้น มูลค่าหุ้นละ 25 บาท

ฉะนั้น หากผู้ใดคัดค้านการลดทุนนี้ ก็ขอให้ยื่นคำคัดค้านต่อบริษัท ณ สำนักงานตั้งอยู่เลขที่ 405/2 หมู่ที่ 5 ถนนศรีนครินทร์ ตำบลสำโรงเหนือ อำเภอเมืองสมุทรปราการ จังหวัดสมุทรปราการ

ประกาศ ณ วันที่ 17 สิงหาคม พ.ศ.2566



(ลงชื่อ)



(นางสาวลักขณา ศรีจันทร์)

กรรมการ

ฉบับที่ 3166 วันที่ 17 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 2



บริษัท แอ็บซอร์บ ซัพพลาย จำกัด

วันที่ 16 สิงหาคม 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของ บริษัท แอ็บซอร์บ ซัพพลาย จำกัด

ด้วย คณะกรรมการของบริษัทฯ มีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 31 สิงหาคม 2566 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานของบริษัทฯ เลขที่ 188 ซอยแจ้งวัฒนะ 1 แขวงตลาดบางเขน เขตหลักสี่ กรุงเทพมหานคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

วาระที่ 1 รับรองรายงานการประชุมครั้งที่ผ่านมา

วาระที่ 2 พิจารณาแก้ไขวัตถุประสงค์ของบริษัทฯ

วาระที่ 3 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมหนังสือบริคณห์สนธิ ข้อ 3. (วัตถุประสงค์ของบริษัท)

วาระที่ 4 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมข้อบังคับ

วาระที่ 5 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้นโดยพร้อมเพรียงกัน จักขอพระคุณยิ่ง

ขอแสดงความนับถือ



(นายโยธิน สวมมาลี)

กรรมการบริษัท

บริษัท แอ็บซอร์บ ซัพพลาย จำกัด

188 ซอยแจ้งวัฒนะ 1 แขวงตลาดบางเขน เขตหลักสี่ กรุงเทพฯ 10150

หน้า 1 จาก 1 หน้า

ฉบับที่ 3166 วันที่ 17 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 3



Hadley (Thailand) Limited  
38/19 Moo 5  
Laem Chabang Industrial Estate  
Tungsuksa, Sriracha  
Chonburi 20230  
Thailand  
t +66 (0) 38 495076-7  
e sales@hadleythailand.co.th  
www.hadleygroup.com

17 August 2023

Subject: Invitation to attend the Annual General Meeting of Shareholders No. 1/2023

To: Shareholders of Hadley (Thailand) Limited.

Enclose: Proxy form

The Shareholders of the Company are invited to The Annual General Meeting of Shareholders No. 1/2023 to be held on 31 August 2023 at 15.00 a.m. at 38/19 Moo5, Laem Chabang Industrial Estate, Tambol Tungsuksa, Amphur Sriracha, Chonburi Province, Thailand. To consider and approve the following matters:

- 1. To Certify and approve the Minutes of the Annual General Meeting of Shareholders No. 1/2022 was held on August 31, 2022
- 2. Ratification and affirmation of the appointment of the Company's auditor for year 2022/2023 and the remuneration.
- 3. To acknowledge the Company's operating results and the Board of Directors' report for the year 2022/2023
- 4. Consideration and approve the company's audited Financial Statements for year ended April 30, 2023.
- 5. Consideration and approve the appointment of the Company's directors to replace those who retired by rotation
- 6. Consideration and approve the appointment of the Company's auditor for year 2023/2024 and the remuneration
- 7. Consideration of other matter (if any).

You are cordially invited to attend meeting at the date, Time and place mentioned above.

If you wish to appoint a person to attend and vote at the meeting on your behalf, please complete and duly execute the enclosed proxy form. The completed and executed proxy form must be deposited with the Chairman of the Meeting at or before commencement of the meeting.

Sincerely Yours,

Mr. BENJAMIN STEWART TOWE

Director

Registered No. 0-1055-4411-6023  
Registered Name: Hadley (Thailand) Limited  
Registered Address: 38/19 Moo 5, Laem Chabang Industrial Estate, Tungsuksa, Sriracha, Chonburi 20230, Thailand

Directors: S R Towe CBE DL, B Towe CEng MBA (MechE MCM), P Thajumrong, R M Kumar, R D Neale, M A Williams.

HIL 1/130118

ฉบับที่ 3166 วันที่ 17 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 4



## ส.อ.ท. จับมือออมสิน สนับสนุนผู้ประกอบการ 2,000 ราย สู่แหล่งเงินทุน

สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (ส.อ.ท.) จับมือธนาคารออมสิน ลงนามความร่วมมือเพื่อส่งเสริมและสนับสนุนศักยภาพการดำเนินธุรกิจให้สมาชิก ส.อ.ท. ทั่วประเทศผ่านกิจกรรมการเสริมสร้างขีดความสามารถ และถ่ายทอดองค์ความรู้ รวมถึงสิทธิพิเศษสำหรับสินเชื่อหรือบริการของธนาคารออมสินสำหรับสมาชิก ส.อ.ท. เช่น ค่าธรรมเนียมหรือดอกเบี้ยในอัตราพิเศษสำหรับ ส.อ.ท. และการดำเนินขั้นตอนการพิจารณาสินเชื่อเพื่อให้เกิดความรวดเร็วขึ้น

นายอภิชาติ ประสพรัตน์ รองประธานสภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (ส.อ.ท.) กล่าวว่า “การส่งเสริมและสนับสนุนศักยภาพการดำเนินธุรกิจให้แก่สมาชิก ส.อ.ท. สอดคล้องกับการดำเนินนโยบาย ONE FTI ของ ส.อ.ท. ที่ต้องการยกระดับ SMEs ไปสู่การเป็น Smart SMEs ใน 3 ด้าน ประกอบด้วย Go Digital, Go Innovation และ Go Global ซึ่งจะเป็นประโยชน์และเอื้อต่อสมาชิกครอบคลุม 45 กลุ่มอุตสาหกรรม และ 76 จังหวัดทั่วประเทศ ให้เข้าถึงแหล่งเงินทุนได้มากขึ้น รวมถึงการให้ความรู้ต่างๆ ในการดำเนินธุรกิจ


ทั้งนี้ ภายใต้การลงนามความร่วมมือ (MOU) ระหว่าง ส.อ.ท. กับธนาคารออมสิน นอกจากการให้บริการปกติสำหรับสมาชิกทั่วประเทศแล้ว จะดำเนินการเลือกพื้นที่นำร่อง 10 จังหวัด หรือกลุ่มอุตสาหกรรม สำหรับดำเนินกิจกรรมเพื่อรวบรวมความต้องการสำหรับพัฒนาบริการสินเชื่อให้ตอบโจทย์แต่ละจังหวัด หรือกลุ่มอุตสาหกรรมต่อไป ตั้งเป้าสนับสนุนผู้ประกอบการทั่วประเทศ 2,000 ราย”

นายวีระชัย อมรถกกลสุเวช รองผู้อำนวยการธนาคารออมสิน กลุ่มลูกค้าธุรกิจและภาครัฐ กล่าวว่า ตั้งแต่เกิดสถานการณ์การแพร่ระบาดของโควิด-19 ในปี 2563

ทำให้ประเทศไทยประสบกับปัญหาต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นปัญหาเศรษฐกิจ ปัญหาการเข้าถึงแหล่งทุน ธนาคารออมสิน ในฐานะธนาคารของรัฐให้ความสำคัญและสนับสนุนส่งเสริมให้ผู้ประกอบการสามารถดำเนินธุรกิจต่อไปได้ โดยออกมาตรการต่างๆ เช่น โครงการสินเชื่อ Soft Loan ช่วย SMEs ภาคการท่องเที่ยว โครงการสินเชื่อ SMEs มีที่ มีเงิน โครงการสินเชื่อ Soft Loan Re-Open ธุรกิจโรงแรม และ Supply Chain ของโรงแรม โครงการสินเชื่อ “สร้างงาน สร้างอาชีพ” เพื่อช่วยประชาชนทั่วไป และผู้ประกอบการที่ได้รับผลกระทบ ไม่ว่าจะเป็นธุรกิจขนาดเล็กหรือธุรกิจขนาดใหญ่ สามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุน พลิกฟื้นธุรกิจ พร้อมก้าวผ่านวิกฤตในช่วงเวลานั้น

ซึ่งที่ผ่านมา ธนาคารมีโครงการช่วยเหลือสังคมกว่า 50 โครงการ ช่วยเหลือประชาชนได้ 16 ล้านคน ให้การสนับสนุนการให้สินเชื่ออีก 7.30 ล้านคน ในส่วนของผู้ประกอบการ SMEs มีการเติมทุนเสริมสภาพคล่องกว่า 2.50 แสนล้านบาท ช่วย SMEs ให้เข้าถึงแหล่งเงินทุนในโครงการ “มีที่ มีเงิน” อีก 21,300 ล้านบาท และสนับสนุนธุรกิจที่สร้างความยั่งยืนอีกกว่า 8,000 ล้านบาท

นอกจากนี้ ธนาคารยังมีผลิตภัณฑ์สินเชื่อสำหรับสมาชิก สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (ส.อ.ท.) เช่น สินเชื่อธุรกิจ GSB Smooth Biz โครงการสินเชื่อ GSB for BCG Economy โครงการสินเชื่อ GSB for Re-Open ธุรกิจโรงแรม และ Supply Chain ของโรงแรมเฟส 2

สมาชิก ส.อ.ท. ที่สนใจสินเชื่อของธนาคารออมสิน ติดต่อได้ที่สาขาใกล้บ้าน หรือสอบถามเพิ่มเติมได้ที่ สถาบันวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมอุตสาหกรรมการผลิต (SMI) โทร. 0 2345 1093 

### **In-House Training** บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาศักยภาพหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th





# ไอรา แฟคตอริง ตั้งเป้า 3 ปีขึ้นแทนผู้นำตลาด รุกออนไลน์ไตรมาส 3/66

บริษัท ไอรา แฟคตอริง หรือ AF ประเมินสินเชื่อ แฟกตอริงโต พุง 5% จากมูลค่าตลาด 2 แสนล้านบาท ชี้แบงก์-น็อนแบงก์ แข่งเดือดชิงเค้ก ตั้งเป้า 3 ปีขยับขึ้นแทนอันดับ 1 ยอดคงค้างแตะ 3 พันล้านบาท เผยแผนธุรกิจปีนี้ ตั้งเป้าปล่อยกู้ 2.25 หมื่นล้านบาท จ่อให้บริการสินเชื่อ ผ่านออนไลน์ไตรมาส 3/66 คาดปีแรกทยอยอด 40 ล้านบาท หนี้เสียทรงตัว 4%

นายอัครวิทย์ สุกใส ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไอรา แฟคตอริง จำกัด (มหาชน) หรือ AF ผู้นำด้านการให้บริการเงินทุนหมุนเวียนระยะสั้นแก่ผู้ประกอบการ โดยเฉพาะผู้ประกอบการ SMEs เปิดเผยว่า แนวโน้มธุรกิจสินเชื่อแฟกตอริงมีทิศทางขยายตัวมากขึ้น คาดว่าปีนี้ จะเติบโตอยู่ที่ 5% กลับมาขยายตัวเทียบเท่าช่วงโควิด-19 จากปริมาณธุรกรรมการค้าที่เติบโตเพิ่มขึ้น

ทั้งนี้ มูลค่าตลาดรวมสินเชื่อแฟกตอริงในปัจจุบันอยู่ที่ราว 2 แสนล้านบาท ในส่วนของบริษัทอยู่ในอันดับ 3 (รวมผู้เล่นธนาคาร) แต่หากไม่รวมธนาคารจะอยู่อันดับ 2 โดยพอร์ตอันดับ 1 จะมียอดสินเชื่อคงค้างอยู่ที่ 8 หมื่นล้านบาท และอันดับ 2 พอร์ตอยู่ที่ราว 3 หมื่นล้านบาท

ดังนั้น จากแนวโน้มความต้องการสินเชื่อแฟกตอริงที่ยังขยายตัวสูง บริษัทตั้งเป้าภายใน 3 ปี (2567-2569) จะขึ้นเป็นผู้เล่นอันดับ 1 (ไม่รวมธนาคาร) โดยมูลค่าพอร์ตสินเชื่อคงค้างอยู่ที่ 3,000 ล้านบาท จากปัจจุบันอยู่ที่ราว 2,000 ล้านบาท เนื่องจากการแข่งขันไม่สามารถแข่งขันกับผู้เล่นที่เป็นธนาคารได้ แต่สามารถแข่งขันกับผู้ประกอบธุรกิจที่ไม่ใช่ธนาคารพาณิชย์ (น็อนแบงก์) ได้

สำหรับแผนการดำเนินธุรกิจในปี 2566 บริษัทตั้งเป้าปล่อยสินเชื่อใหม่ 22,500 ล้านบาท คิดเป็นการเติบโต 25% จากปีก่อนอยู่ที่ 1.8 หมื่นล้านบาท ซึ่งในช่วงครึ่งแรกของปี

สามารถปล่อยสินเชื่อไปแล้วกว่า 1 หมื่นล้านบาท เติบโต 11% คาดว่าภายในสิ้นปีจะมียอดสินเชื่อคงค้างอยู่ที่ 2,300 ล้านบาท โดยวงเงินสินเชื่อจะเป็นการปล่อยฐานลูกค้าเดิมราว 90% และลูกค้าใหม่ 10% ซึ่งในแต่ละปีจะมียอดลูกค้าใหม่เข้ามาใช้บริการเฉลี่ย 100 รายต่อปี จากปัจจุบันมีฐานลูกค้าที่ใช้บริการสม่ำเสมอ (Active) รวม 500-600 ราย

อย่างไรก็ดี กลุ่มเป้าหมายลูกค้ายังคงเป็นธุรกิจขนาดกลาง และขนาดย่อม (เอสเอ็มอี) ที่มียอดขาย 10-50 ล้านบาท โดยกลุ่มอุตสาหกรรมเป้าหมายมีอยู่ 5 กลุ่มหลัก แม้ว่าจะมีความไม่แน่นอนและความเชื่อมั่นลดลง แต่จะไม่กระทบกลุ่มเหล่านี้ ได้แก่ 1. เกี่ยวกับการแพทย์ เครื่องมือแพทย์ โรงพยาบาล และเวชภัณฑ์ 2. ส่วนประกอบอีวี 3. ธุรกิจที่มีการตั้งฐานการผลิต 4. อาหารและเครื่องดื่ม และ 5. ค่าปลั๊ก ช้อขายระยะสั้น เป็นต้น

และเพื่อเป็นการบริหารความเสี่ยง บริษัทจะกำหนดการกระจายตัวของพอร์ตสินเชื่อ โดยปล่อยสินเชื่อไม่เกิน 20% ของพอร์ตสินเชื่อทั้งหมด ส่งผลให้หนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (เอ็นพีแอล) อยู่ที่ 4% โดยวิธีการบริหารจัดการคล้ายสถาบันการเงิน ซึ่งหากลูกค้าเริ่มมีสัญญาณชำระไม่ไหว จะมีการเจรจาปรับโครงสร้างหนี้ ยืดอายุชำระหนี้ หรือรวมไปถึงกรณีการตัดหนี้สูญ เป็นต้น

“ตอนนี้สินเชื่อที่อยู่ในมือรอการอนุมัติราว 400 ล้านบาท เป็นลูกค้าใหม่ 200 ล้านบาท และลูกค้าเก่าอีก 200 ล้านบาท คิดว่าน่าจะทำได้ตามเป้าหมาย หนี้เสียเองค่อนข้างเสถียร เนื่องจากการปล่อยสินเชื่อเราก็ดูประวัติการชำระหนี้ความสามารถในการชำระหนี้ ทำให้อัตราการอนุมัติสินเชื่อ (Approval Rate) สูงถึง 95% และปฏิเสธสินเชื่อ (Rejection Rate) อยู่ที่ราว 5% ซึ่งส่วนใหญ่อาจจะเอกสารไม่ครบขาดหลักประกัน”

## In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ

พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

และนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน

- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th





# ออมสินโชว์ความสำเร็จการเป็น Social Bank สร้าง Social Impact กว่า 55,400 ล้านบาท

นายวิทย์ รัตนากร ผู้อำนวยการ ธนาคารออมสิน กล่าวว่า ตั้งแต่ปี 2563-2566 จากการทำเนิงานด้าน ESG in Action ธนาคารมีการดำเนินงานด้าน ESG และได้สร้าง Social Impact ประเมินมูลค่ารวมกว่า 55,400 ล้านบาท

โดยด้าน E คือ เรื่องสิ่งแวดล้อม ธนาคารได้สนับสนุนการเปลี่ยนผ่านสู่เศรษฐกิจคาร์บอนต่ำ ผ่านการออกผลิตภัณฑ์การเงินที่ช่วยขับเคลื่อนการดูแลสิ่งแวดล้อม อาทิ สินเชื่อ GSB for BCG Economy สินเชื่อ Green Biz, Green Home Loan และสินเชื่อบุคคล GSB Go Green รวมถึงการจัดจำหน่าย ESG Bond ที่มีส่วนแบ่งตลาดเป็นอันดับ 1 ของตราสารหนี้ภาครัฐที่มีวงเงินจัดจำหน่ายรวม 20,000 ล้านบาท ทั้งนี้ ธนาคารได้กำหนดให้มีการใช้ ESG Score มาใช้เป็นเกณฑ์การพิจารณาปล่อยสินเชื่อแก่กลุ่มลูกค้าธุรกิจขนาดใหญ่ที่มีวงเงินกู้ 500 ล้านบาทขึ้นไป

ด้าน S คือ เรื่องของสังคม ซึ่งเป็นภารกิจหลักที่ธนาคารให้ความสำคัญ จะนำไปสู่การแก้ปัญหาหนี้ครัวเรือน และการช่วยลดภาระดอกเบี้ยให้กับลูกค้ากลุ่มฐานราก โดยเน้นดำเนินการใน 3 ด้าน ได้แก่ 1) การสร้างโอกาสเข้าถึงแหล่งเงินในระบบหรือ Financial Inclusion โดยการปล่อยสินเชื่อผ่อนปรนเงื่อนไขและอัตราดอกเบี้ยต่ำ ซึ่งที่ผ่านมาสามารถช่วยเหลือประชาชนรายย่อยและกลุ่มฐานรากได้แล้วกว่า 3.2 ล้านคน ในจำนวนนี้เป็นลูกค้าใหม่ทั้งหมด และเป็นผู้ไม่มีโอกาสเข้าถึงแหล่งเงินในระบบ เพราะมีเครดิตต่ำหรือไม่มีเครดิตทางการเงินมาก่อน 2) การปรับโครงสร้างดอกเบี้ยตลาดให้เป็นธรรมผ่านการเข้าทำธุรกิจสร้างการแข่งขันในตลาดสินเชื่อจำนำทะเบียน ซึ่งช่วยลดโครงสร้างอัตราดอกเบี้ยของธุรกิจนี้ลงมาอยู่ที่ 16-18% รวมถึงการปล่อยสินเชื่อ SMEs “มีที่ มีเงิน”

ที่ให้ลูกค้าสามารถใช้ที่ดินเป็นหลักประกันการขอสินเชื่อได้ ซึ่งประสบความสำเร็จ นำไปสู่การร่วมทุนจัดตั้งบริษัท มีที่ มีเงิน จำกัด ปล่อยสินเชื่อช่วยผู้ประกอบการ SMEs เข้าถึงแหล่งเงินทุนกว่า 25,000 ล้านบาท 3) การสร้างงานสร้างอาชีพ พัฒนาเพิ่มทักษะอาชีพแก่ประชาชนได้มากกว่า 300,000 ราย ให้เงินทุนประกอบอาชีพมากกว่า 140,000 ราย และสร้างช่องทางการขายแล้ว 25,000 ร้านค้า ผ่านกิจกรรมของโครงการ ยุวพัฒนารักษ์ถิ่น โครงการออมสิน x อาชีวะสร้างอาชีพสู่ชุมชน

ส่วนด้าน G คือ เรื่องของธรรมาภิบาล ธนาคารได้ดำเนินการอย่างโปร่งใสและตรวจสอบได้ ยึดมั่นในการบริหารจัดการภายใต้หลักธรรมาภิบาล ผ่านกระบวนการปรับลดงบประมาณองค์กรลงเกือบ 25% ต่อปี ยังมีการปรับกระบวนการจัดซื้อจัดจ้างใหม่ทั้งหมดเพื่อให้เกิดความเป็นธรรมและโปร่งใสในการทำธุรกิจ อีกทั้งยังสามารถเพิ่มศักยภาพความแข็งแกร่งของธนาคาร โดยได้เพิ่มปริมาณเงินสำรองทั่วไปได้มากกว่า 46,000 ล้านบาทในระยะเวลาเพียง 3 ปี

ทั้งนี้ ในครึ่งปีหลังของปี 2566 ธนาคารเตรียมออกมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจและแก้ปัญหาหนี้ครัวเรือนตามนโยบายกระทรวงการคลังและธนาคารแห่งประเทศไทย รวมถึงการเปิดตัวบริษัทนอแบงก์ (Nonbank) ภายในไตรมาส 4 เพื่อเข้าแข่งขันลดดอกเบี้ยในตลาดสินเชื่อไม่มีหลักประกัน ให้บริการสินเชื่อรายย่อยได้ครอบคลุมความเสี่ยงที่สูงขึ้น โดยใช้ Alternative Data อนุมัติสินเชื่อผ่านแอปพลิเคชัน ทำให้กระบวนการปล่อยสินเชื่อทำได้ง่ายขึ้น พร้อมเร่งขยายเป้าหมายการปล่อยสินเชื่อของบริษัท มีที่ มีเงิน จำกัด ให้สามารถอนุมัติสินเชื่อได้ภายในปีนี้ 7,000 ล้านบาท

## In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษาอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน
- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



— ผู้ทำบัญชี —  
ต้องอบรม... 1 ปี  
ให้ครบ 12 ชั่วโมง  
เก็บชั่วโมง CPD  
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ  
เริ่มต้นที่... **900.-**



▶ [www.dst.co.th](http://www.dst.co.th)



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmauditseminar, @dharmauditih



Download  
ตารางสัมมนา



# รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์ เพียง **4** ขั้นตอน (ลงทะเบียนได้ 24 ชม.)



## ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



## เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

<p>เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน</p>	<p>การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่</p>	<p>เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มเติมตราสำคัญ</p>	<p>เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี</p>
<p>เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก</p>	<p>แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์</p>	<p>เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท</p>	<p>แปรสภาพ หจก. เป็นบริษัทจำกัด</p>



### รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติทรัพย์สิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำนอง, โกงตอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

## อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์			ไม่รับหนังสือพิมพ์	
รายการ	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	Promotion Code	ราคาปกติ
1 รอบ	300 บาท	250 บาท	ON0501	200 บาท
10 รอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	ON0502	2,000 บาท

หมายเหตุ

1. ราคาขึ้นอยู่กับขนาดพื้นที่โฆษณา 2. กรณีซื้อแพ็คเกจของสมาชิกฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพคเกจ/1 บริษัท 3. สงวนสิทธิ์ใช้แพ็คเกจลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เท่านั้น