



เปิดตัว “บลจ.ชาวาคามิ” เริ่มขายกองทุนรวมครั้งแรกในไทย

บริษัทหลักทรัพย์จัดการกองทุน (บลจ.) ชาวาคามิ (ประเทศไทย) บริษัทลูกของบริษัท ชาวาคามิ แอสเซท แมเนจเม้นท์ จำกัด ตั้งอยู่ที่เมืองโตเกียว เขตชิโยดะ ประเทศญี่ปุ่น มีนายเรียว ชาวาคามิ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ซึ่งมีประสบการณ์การบริหารกองทุนมายาวนานถึง 24 ปี ด้วยการจัดตั้งกองทุนเพียงกองทุนเดียว มีจำนวนนักลงทุนในปี 2566 ประมาณ 120,000 ราย ขนาดกองทุนประมาณ 97,200 ล้านบาท (อัตราแลกเปลี่ยน ณ วันที่ 20 มิถุนายน 2566 : 100 เยน = 24.86 บาท จากเว็บไซต์ธนาคารแห่งประเทศไทย) เป็นบริษัทที่ได้รับความเชื่อถือและเป็นที่ยอมรับในวงกว้างของธุรกิจการลงทุนในประเทศไทย (อ้างอิง 1 : www.sawakami.co.jp)

ในปัจจุบัน ผู้คนในประเทศไทยให้ความสำคัญกับการบริหารจัดการเงินมากขึ้น บลจ.ชาวาคามิ (ประเทศไทย) จึงได้จัดตั้ง “กองทุนรวมผสมชาวาคามิ” ขึ้นมา เป็นกองทุนที่ “ลงทุนตามหลักการลงทุนระยะยาวอย่างแท้จริง” ยึดตามแนวความคิดของบริษัทแม่ในประเทศญี่ปุ่น ซึ่งแตกต่างจากกองทุนทั่วไปที่ทำการลงทุนของ บลจ.ชาวาคามิ (ประเทศไทย) จะทำการวิเคราะห์หลักทรัพย์ และบริษัทในประเทศไทยที่จะเข้าไปลงทุนอย่างละเอียดด้วยความเป็นมืออาชีพ โดยคำนึงถึงแนวทางการลงทุนของ บลจ. รวมทั้งคัดเลือกหลักทรัพย์ของบริษัทที่มีพื้นฐานดี และคาดหวังในการเติบโตระยะยาว สอดคล้อง

ไปกับสังคมและเศรษฐกิจไทย เพื่อประโยชน์สูงสุดของนักลงทุน และเนื่องจาก บลจ.ชาวาคามิ (ประเทศไทย) มี “กองทุนรวมผสมชาวาคามิ” เพียงกองทุนเดียว ดังนั้น นักลงทุนจึงมั่นใจได้ว่าจะให้ความสำคัญและมุ่งมั่นบริหารเงินลงทุนอย่างเต็มที่ที่สุด เพื่อให้กองทุนเติบโต เสริมสร้างความมั่งคั่งและมุ่งสู่ความเป็นอิสระทางการเงินของนักลงทุนในประเทศไทย

เนื่องจากหลักทรัพย์ที่ บลจ. คัดเลือกขึ้นมา เป็นหลักทรัพย์ของบริษัทที่นำเสนอสินค้าและบริการที่จำเป็นต่อการดำเนินชีวิตของประชาชน นอกจากนักลงทุนจะมีโอกาสได้รับผลตอบแทนจากมูลค่าหน่วยลงทุนที่เพิ่มขึ้นแล้ว ยังเป็นนักลงทุนคุณภาพที่มีส่วนสนับสนุนการพัฒนาของประเทศ

อีกทั้งบริษัทที่กองทุนเข้าไปลงทุน เมื่อได้รับการสนับสนุนทางการเงินจากนักลงทุน ก็จะทำให้มีความสามารถในการพัฒนาสินค้าและบริการที่เป็นประโยชน์ต่อผู้บริโภค มีการสร้างงาน และการจ้างงาน มีวิวัฒนาการทางด้านการผลิต ซึ่งจะส่งผลดีต่อเศรษฐกิจและสังคมพร้อมไปกับการเจริญเติบโตของบริษัทเหล่านั้นเอง

นักลงทุนทั่วไปที่สนใจ “กองทุนรวมผสมชาวาคามิ” สามารถเริ่มลงทุนตั้งแต่ 1,000 บาทขึ้นไป หรือออมนการลงทุนเป็นประจำแบบถัวเฉลี่ย (DCA) เริ่มต้นตั้งแต่ 1,000 บาทขึ้นไป เพื่อมุ่งสู่ความเป็นอิสระทางการเงินในอนาคต 📈

สอบถามขั้นตอนการลงประกาศ นสพ.ข่าวผู้ที่หุ้น
โทร. (02) 555-0923-25

www.thaicorporatenews.com

- ตรวจสอบรายชื่อลงประกาศ
- ดาวน์โหลดหนังสือประชุม
- ปฏิทินลงประกาศ

HOT LINE

สำรองที่นั่งอบรมสัมมนา

02-555-0700 กด 1

Download หลักสูตรอบรมได้ที่

www.dst.co.th

บริการออกแบบ
และผลิตสื่อสิ่งพิมพ์

ทุกชนิด 02-555-0921



ส.อ.ท. จับมือออมสิน สนับสนุนผู้ประกอบการ 2,000 ราย สู่แหล่งเงินทุน

สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (ส.อ.ท.) จับมือธนาคารออมสิน ลงนามความร่วมมือเพื่อส่งเสริมและสนับสนุนศักยภาพการดำเนินธุรกิจให้สมาชิก ส.อ.ท. ทั่วประเทศ ผ่านกิจกรรมการเสริมสร้างขีดความสามารถ และถ่ายทอดองค์ความรู้ รวมถึงสิทธิพิเศษสำหรับสินเชื่อหรือบริการของธนาคารออมสินสำหรับสมาชิก ส.อ.ท. เช่น ค่าธรรมเนียมหรือดอกเบี้ยในอัตราพิเศษสำหรับ ส.อ.ท. และการดำเนินขั้นตอนการพิจารณาสินเชื่อเพื่อให้เกิดความรวดเร็วขึ้น

นายอภิชาติ ประสพรัตน์ รองประธานสภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (ส.อ.ท.) กล่าวว่า “การส่งเสริมและสนับสนุนศักยภาพการดำเนินธุรกิจให้แก่สมาชิก ส.อ.ท. สอดคล้องกับการดำเนินนโยบาย ONE FTI ของ ส.อ.ท. ที่ต้องการยกระดับ SMEs ไปสู่การเป็น Smart SMEs ใน 3 ด้าน ประกอบด้วย Go Digital, Go Innovation และ Go Global ซึ่งจะเป็นประโยชน์และเอื้อต่อสมาชิกครอบคลุม 45 กลุ่มอุตสาหกรรม และ 76 จังหวัดทั่วประเทศ ให้เข้าถึงแหล่งเงินทุนได้มากขึ้น รวมถึงการให้ความรู้ต่างๆ ในการดำเนินธุรกิจ


ทั้งนี้ ภายใต้การลงนามความร่วมมือ (MOU) ระหว่าง ส.อ.ท. กับธนาคารออมสิน นอกจากการให้บริการปกติสำหรับสมาชิกทั่วประเทศแล้ว จะดำเนินการเลือกพื้นที่นำร่อง 10 จังหวัด หรือกลุ่มอุตสาหกรรม สำหรับดำเนินกิจกรรมเพื่อรวบรวมความต้องการสำหรับพัฒนาบริการสินเชื่อให้ตอบโจทย์แต่ละจังหวัด หรือกลุ่มอุตสาหกรรมต่อไป ตั้งเป้าสนับสนุนผู้ประกอบการทั่วประเทศ 2,000 ราย”

นายวีระชัย อมรทกลสุเวช รองผู้อำนวยการธนาคารออมสิน กลุ่มลูกค้าธุรกิจและภาครัฐ กล่าวว่า ตั้งแต่เกิดสถานการณ์การแพร่ระบาดของโควิด-19 ในปี 2563

ทำให้ประเทศไทยประสบกับปัญหาต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นปัญหาเศรษฐกิจ ปัญหาการเข้าถึงแหล่งทุน ธนาคารออมสิน ในฐานะธนาคารของรัฐให้ความสำคัญและสนับสนุนส่งเสริมให้ผู้ประกอบการสามารถดำเนินธุรกิจต่อไปได้ โดยออกมาตรการต่างๆ เช่น โครงการสินเชื่อ Soft Loan ช่วย SMEs ภาคการท่องเที่ยว โครงการสินเชื่อ SMEs มีที่ มีเงิน โครงการสินเชื่อ Soft Loan Re-Open ธุรกิจโรงแรม และ Supply Chain ของโรงแรม โครงการสินเชื่อ “สร้างงาน สร้างอาชีพ” เพื่อช่วยประชาชนทั่วไป และผู้ประกอบการที่ได้รับผลกระทบ ไม่ว่าจะเป็นธุรกิจขนาดเล็กหรือธุรกิจขนาดใหญ่ สามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุน พลิกฟื้นธุรกิจ พร้อมก้าวผ่านวิกฤตในช่วงเวลานั้น

ซึ่งที่ผ่านมา ธนาคารมีโครงการช่วยเหลือสังคมกว่า 50 โครงการ ช่วยเหลือประชาชนได้ 16 ล้านคน ให้การสนับสนุนการให้สินเชื่ออีก 7.30 ล้านคน ในส่วนของผู้ประกอบการ SMEs มีการเติมทุนเสริมสภาพคล่องกว่า 2.50 แสนล้านบาท ช่วย SMEs ให้เข้าถึงแหล่งเงินทุนในโครงการ “มีที่ มีเงิน” อีก 21,300 ล้านบาท และสนับสนุนธุรกิจที่สร้างความยั่งยืนอีกกว่า 8,000 ล้านบาท

นอกจากนี้ ธนาคารยังมีผลิตภัณฑ์สินเชื่อสำหรับสมาชิก สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย (ส.อ.ท.) เช่น สินเชื่อธุรกิจ GSB Smooth Biz โครงการสินเชื่อ GSB for BCG Economy โครงการสินเชื่อ GSB for Re-Open ธุรกิจโรงแรม และ Supply Chain ของโรงแรมเฟส 2

สมาชิก ส.อ.ท. ที่สนใจสินเชื่อของธนาคารออมสิน ติดต่อได้ที่สาขาใกล้บ้าน หรือสอบถามเพิ่มเติมได้ที่ สถาบันวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อมอุตสาหกรรมการผลิต (SMI) โทร. 0 2345 1093 

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ฝึกอบรมที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ

พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

แนะนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาทักษะหัวหน้างาน

- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th





Eastern Seaboard Industrial Estate (Rayong) No.64/82 Moo 4, T.Pluakdaeng
A.Pluakdaeng, Rayong 21140 Tel.(033)005001-2 Fax.(033)005003-4

วันที่ 8 สิงหาคม พ.ศ. 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท ไฮโดร เอ็นจิเนียริง (เอเชีย) จำกัด

ด้วย คณะกรรมการของบริษัทที่มีมติให้เรียกประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 18 สิงหาคม พ.ศ. 2566 เวลา 09.00 น. ณ สำนักงานของบริษัทฯ เลขที่ 64/82 หมู่ 4 ต.ปลวกแดง อ.ปลวกแดง จ.ระยอง 21140 เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

วาระที่ 1 รับรองรายงานการประชุมครั้งที่ผ่านมา

วาระที่ 2 รายงานผลการดำเนินงานของบริษัท และรับรองงบการเงินประจำปี

วาระที่ 3 พิจารณาแต่งตั้งผู้สอบบัญชี และกำหนดค่าตอบแทนประจำปี 2566

วาระที่ 4 พิจารณาเงินปันผล การจัดสรรทุนสำรองตามกฎหมาย และบำนาญกรรมการ

วาระที่ 5 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมพร้อมกันด้วย จักขอบพระคุณอย่างยิ่ง



ขอแสดงความนับถือ


(นายปิยะ พินทศณา)
กรรมการผู้จัดการ

ฉบับที่ 3167 วันที่ 18 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 1



วันที่ 7 สิงหาคม 2566

เรื่อง การจ่ายเงินปันผลระหว่างกาล

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท แอดดิก จำกัด

ด้วยที่ประชุมใหญ่สามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 เมื่อวันที่ 4 สิงหาคม 2566 ณ สำนักงานของบริษัทฯ เลขที่ 61/128 ซอยทรงสะออด แขวงจอมพล เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900 ได้มีมติเป็นเอกฉันท์ให้จ่ายเงินปันผลระหว่างกาลให้แก่ผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ตามที่ปรากฏชื่อในสมุดทะเบียนผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ณ วันที่ประชุม จำนวนหุ้นทั้งหมด 10,000 หุ้น ในอัตราหุ้นละ 2,200 บาท (สองพันสองร้อยบาท) รวมเป็นเงิน 22,000,000 บาท (ยี่สิบสองล้านบาท) โดยกำหนดจ่ายเงินปันผลให้กับผู้ถือหุ้นภายในวันที่ 1 กันยายน 2566

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ
ประกาศ ณ วันที่ 7 สิงหาคม 2566



ขอแสดงความนับถือ


(ตราวุธ อรุณเริ่มวันนะ)
กรรมการบริษัท

บริษัท แอดดิก จำกัด เลขที่ 61/128 ซอยทรงสะออด แขวงจอมพล เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10900 โทรศัพท์ 0 2050 6800
ADdict Co.,Ltd. 61/128 Soi Trong sa-ot, Chomchoji, Chatuchak, Bangkok Thailand 10900 +66 2050 6800

ฉบับที่ 3167 วันที่ 18 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 2



AYUKA HITECHNO CO.,LTD.

บริษัท เอยูก้า ไฮเทคโน จำกัด

123/15-16,25-26 Moo3 T.Saimar, A.Mueangnonthaburi, Nonthaburi 11000 Tel.02-9308951 Fax.02-9308952
123/15/16,25-26 หมู่ที่3 ตำบลไทรมา อำเภอมืองนนทบุรี จังหวัดนนทบุรี 11000 โทร 02-9308951 โทรสาร 02-9308952

วันที่ 18 สิงหาคม 2566

ประกาศ

เลิก บริษัท วิตามิน อาร์ดี ไซนีส จำกัด

ขอประกาศให้ทราบทั่วกันว่า ที่ประชุมผู้ถือหุ้นของ บริษัท วิตามิน อาร์ดี ไซนีส จำกัด ได้มีมติพิเศษให้เลิกบริษัทฯ นี้ตั้งแต่วันที่ 16 สิงหาคม 2566 เป็นต้นไป

จึงขอประกาศให้บรรดาคุณหนี้ และ เจ้าหนี้ทั้งหลายของ บริษัทนี้ ได้โปรดติดต่อชำระหนี้ หรือยื่นคำทวงหนี้ต่อข้าพเจ้า ณ สำนักงานเลขที่ 440 ถนนสิรินธร แขวงบางพลัด เขตบางพลัด กรุงเทพมหานคร ภายในกำหนด 7 วัน นับตั้งแต่วันประกาศนี้เป็นต้นไป

ประกาศ ณ วันที่ 18 สิงหาคม 2566

(นายฤทธิเดช อัครเสวกาศิน)

ผู้ชำระบัญชี

ฉบับที่ 3167 วันที่ 18 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 3

เรื่อง ขอเชิญประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้น บริษัท เอยูก้า ไฮเทคโน จำกัด

สิ่งที่ส่งมาด้วย 1. สำเนารายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566

ด้วยคณะกรรมการของบริษัท เอยูก้า ไฮเทคโน จำกัด มีมติให้เรียกประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 30 สิงหาคม 2566 เวลา 10.00 น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 123/15-16, 123/25-26 หมู่ 3 ตำบลไทรมา อำเภอมือง จังหวัดนนทบุรี เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

วาระที่ 1 รับรองรายงานการประชุมครั้งที่ผ่านมา

วาระที่ 1 พิจารณาการอนุมัติการจ่ายเงินปันผลของบริษัท

วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเรียนเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น



ขอแสดงความนับถือ


(นายอภิรักษ์ ม่วงสุชา)
กรรมการ

ฉบับที่ 3167 วันที่ 18 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 4



บริษัท เอ เอ็ม เพลส จำกัด
AM CHEM PLAS CO., LTD.

วันที่ 18 สิงหาคม 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท เอ เอ็ม เพลส จำกัด

ด้วย คณะกรรมการของบริษัทฯ มีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 26 สิงหาคม 2566 เวลา 10.30 น. ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 3761/464 ซอยอู่ผี ถนนจันทน์ แขวงบางโคล่ เขตบางคอแหลม กรุงเทพมหานคร 10120 เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาการอนุมัติการจ่ายเงินปันผลของบริษัท
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเพรียงกันด้วย จักขอขอบคุณอย่างยิ่ง



ขอแสดงความนับถือ
(ลายเซ็น)
(นางวิมล จิตติปัญญากุล)
กรรมการบริษัท

ฉบับที่ 3167 วันที่ 18 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 5



บริษัท เมดิไฟฟ์ ฟาร์มา จำกัด
2946,2948 ซอยลาดพร้าว 130 แขวงคลองจั่น
เขตจตุจักร กรุงเทพมหานคร 10240
โทร/โทรสาร 02-378-0998

ประกาศ

เรื่อง แจ้งการจ่ายเงินปันผลสำหรับปี 2565 ให้แก่ผู้ถือหุ้น

ด้วยที่ประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/66 ของบริษัทเมดิไฟฟ์ฟาร์มา จำกัด เมื่อวันที่ 1 สิงหาคม 2566 มีมติอนุมัติจ่ายเงินปันผลสำหรับการดำเนินงาน ตั้งแต่ วันที่ 1 มกราคม 2565 ถึง 31 ธันวาคม 2565 ให้แก่ผู้ถือหุ้น จำนวน 4,000 หุ้น ในอัตราหุ้นละ 70.- บาท (เจ็ดสิบบาทถ้วน) โดยบริษัทฯ กำหนดจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในวันที่ 31 สิงหาคม 2566

จึงประกาศมาเพื่อทราบ



(ลายเซ็น)
(นางสาวศิริลักษณ์ กิติทินกุล)
ผู้จัดการฝ่ายสำนักงาน

ฉบับที่ 3167 วันที่ 18 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 6

บริษัท มาสเตอร์แพลน เอเจนซี จำกัด

วันที่ 19 สิงหาคม พ.ศ. 2566

เรื่อง ขอเชิญประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566

เรียน ท่านผู้ถือหุ้นของบริษัท มาสเตอร์แพลน เอเจนซี จำกัด

ด้วยคณะกรรมการของบริษัทฯ มีมติให้เรียกประชุมวิสามัญผู้ถือหุ้น ครั้งที่ 1/2566 ในวันที่ 3 กันยายน พ.ศ.2566 ณ สำนักงานของบริษัท เลขที่ 98/337 หมู่ที่ 11 ถนนบางกรวย-ไทรน้อย ตำบลบางบัวทอง อำเภอบางบัวทอง จังหวัดนนทบุรี เพื่อพิจารณาเรื่องต่าง ๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- วาระที่ 1 พิจารณาแก้ไขเพิ่มเติมที่คำสั่งสำนักงานใหญ่
- วาระที่ 2 พิจารณาเรื่องอื่น ๆ (ถ้ามี)

ดังนั้น จึงขอเชิญท่านผู้ถือหุ้นไปประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวข้างต้น โดยพร้อมเพรียงกันด้วย จักขอขอบคุณอย่างยิ่ง



ขอแสดงความนับถือ
(ลายเซ็น)
(นางสาววันปัทมา ตลฤกษ์ภานันท์)
กรรมการบริษัท

ฉบับที่ 3167 วันที่ 18 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 7

วันที่ 17 สิงหาคม 2566

เรื่อง เปลี่ยนแปลงที่อยู่สำนักงานใหญ่และเพิ่มวัตถุประสงค์ในหนังสือรับรองของบริษัท
เรียน ผู้ถือหุ้น

ด้วยคณะกรรมการ บริษัท พีบีจี ซักซอส จำกัด เห็นสมควรที่จะจัดให้มีการประชุมผู้ถือหุ้นบริษัท ครั้งที่ 3/2566 วันที่ 29 สิงหาคม 2566 เวลา 09.30 น. ณ บริษัท พีบีจี ซักซอส จำกัด สำนักงานใหญ่ เลขที่ 202/3 ซอยรามคำแหง 110 แขวงสะพานสูง เขตสะพานสูง กรุงเทพมหานคร เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

- 1. ปรารถนาเสนอให้ที่ประชุมพิจารณา แก้ไขผู้มีอำนาจลงนามของบริษัท

จึงขอเรียนเพื่อเชิญกรรมการทุกท่านโปรดเข้าร่วมประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวโดยพร้อมเพรียงกันด้วย จะขอขอบคุณ

ขอแสดงความนับถือ
นางสาวสายชล โพธิ์วิรัช
กรรมการ
บริษัท พีบีจี ซักซอส จำกัด

ฉบับที่ 3167 วันที่ 18 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 8

บริษัท ทีเอสเค อินเทอร์เน็ต การ์เมนท์ จำกัด
TSK INTER GARMENT CO.,LTD

หนังสือเชิญประชุมผู้ถือหุ้น
ครั้งที่ 2/2566

วันที่ 17 สิงหาคม 2566

เรื่อง จดทะเบียนเอกสาร
เวียน ผู้ถือหุ้น

ด้วยคณะกรรมการ บริษัท ทีเอสเค อินเทอร์เน็ต การ์เมนท์ จำกัด เห็นสมควรที่จะจัดให้มีการประชุมผู้ถือหุ้นบริษัท ครั้งที่ 2/2566 วันที่ 8 กันยายน 2566 เวลา 09.30 น. ณ บริษัท ทีเอสเค อินเทอร์เน็ต การ์เมนท์ จำกัด สำนักงานใหญ่อยู่ที่ 78/1 หมู่ที่ 22 ตำบลหนองพลับ อำเภอบางพลี จังหวัดสมุทรปราการ 10540

เพื่อพิจารณาเรื่องต่างๆ ตามระเบียบวาระดังต่อไปนี้

1. ประธานเสนอให้ที่ประชุมพิจารณา อนุมัติจดทะเบียนบริษัท

จึงขอเรียนเชิญกรรมการทุกท่านโปรดเข้าร่วมประชุมตามวัน เวลา และสถานที่ดังกล่าวโดยพร้อมเพรียงกันโดยจะขอขอบคุณ

ขอแสดงความนับถือ
นางสาววิจิตร มนต์ชัย
บริษัท ทีเอสเค อินเทอร์เน็ต การ์เมนท์ จำกัด

ฉบับที่ 3167 วันที่ 18 สิงหาคม 2566 ลำดับที่ 9

ไอรา แพลตฟอร์ม ตั้งเป้า 3 ปีขึ้นแท่นผู้นำตลาด
รุกออนไลน์ไตรมาส 3/66

บริษัท ไอรา แพลตฟอร์ม หรือ AF ประเมินสิ้นเชื่อแพลตฟอร์มไอ ฟุง 5% จากมูลค่าตลาด 2 แสนล้านบาท ซึ่งแบ่ง-นิยมนแบ่ง แบ่งเดือนครึ่งแรก ตั้งเป้า 3 ปีขอขึ้นแท่นอันดับ 1 ยอดครึ่งแรก 3 พันล้านบาท เผยแผนธุรกิจปี ตั้งเป้าปล่อยกู้ 2.25 หมื่นล้านบาท จ่อให้บริการสินเชื่อผ่านออนไลน์ไตรมาส 3/66 คาดปีแรกไทยยอด 40 ล้านบาท หนี้เสียทรงตัว 4%

นายอิศรวิทย์ สุทธิส ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไอรา แพลตฟอร์ม จำกัด (มหาชน) หรือ AF ผู้นำด้านการให้บริการเงินกู้ผ่านแพลตฟอร์มระดับ SMEs เปิดเผยว่า แนวโน้มธุรกิจสินเชื่อแพลตฟอร์มมีทิศทางขยายตัวมากขึ้น คาดว่าปีนี้จะเติบโตอยู่ที่ 5% กลับมาขยายตัวเทียบเท่ากับช่วงโควิด-19 จากปริมาณธุรกรรมการค้าที่เติบโตเพิ่มขึ้น

ทั้งนี้ มูลค่าตลาดรวมสินเชื่อแพลตฟอร์มในปัจจุบันอยู่ที่ราว 2 แสนล้านบาท ในส่วนของบริษัทอยู่ในอันดับ 3 (รวมผู้เสนอนาคาร) แต่หากไม่รวมธนาคารจะอยู่ในอันดับ 2 โดยพอร์ตอันดับ 1 จะมียอดสินเชื่อค้างอยู่ที่ 8 หมื่นล้านบาท และอันดับ 2 พอร์ตอยู่ที่ราว 3 หมื่นล้านบาท

ดังนั้น จากแนวโน้มความต้องการสินเชื่อแพลตฟอร์มที่ยังขยายตัวสูง บริษัทตั้งเป้าหมายใน 3 ปี (2567-2569) จะเป็นผู้เสนออันดับ 1 (ไม่รวมธนาคาร) โดยมูลค่าพอร์ตสินเชื่อค้างอยู่ที่ 3,000 ล้านบาท จากปัจจุบันอยู่ที่ราว 2,000 ล้านบาท เนื่องจากการแข่งขันไม่สามารถแข่งขันกับผู้เสนอที่เข้าเป็นธนาคารได้ แต่สามารถแข่งขันกับผู้ประกอบธุรกิจที่ไม่ใช่ธนาคารพาณิชย์ (Nonbank) ได้

สำหรับแผนการดำเนินงานในปี 2566 บริษัทตั้งเป้าปล่อยสินเชื่อใหม่ 22,500 ล้านบาท คิดเป็นเติบโต 25% จากปีก่อนอยู่ที่ 1.8 หมื่นล้านบาท ซึ่งในช่วงครึ่งแรกของ

สามารถปล่อยสินเชื่อไปแล้วกว่า 1 หมื่นล้านบาท เติบโต 11% คาดว่าภายในสิ้นปีจะมียอดสินเชื่อค้างอยู่ที่ 2,300 ล้านบาท โดยวงเงินสินเชื่อจะเป็นการปล่อยฐานลูกค้าเดิมราว 90% และลูกค้าใหม่ 10% ซึ่งในแต่ละปีจะมีลูกค้าใหม่เข้ามาใช้บริการเฉลี่ย 100 รายต่อปี จากปัจจุบันมีฐานลูกค้าที่ใช้บริการสม่ำเสมอ (Active) รวม 500-600 ราย

อย่างไรก็ดี กลุ่มเป้าหมายลูกค้ายังคงเป็นธุรกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (เอสเอ็มอี) ที่มียอดขาย 10-50 ล้านบาท โดยกลุ่มอุตสาหกรรมเป้าหมายมีอยู่ 5 กลุ่มหลัก แม้ว่ามีความไม่แน่นอนและความเชื่อมโยงไม่ชัดเจน แต่จะไม่กระทบกลุ่มเหล่านี้ ได้แก่ 1. เกี่ยวกับการแพทย์ เครื่องมือแพทย์ โรงพยาบาล และเวชภัณฑ์ 2. ส่วนประกอบอีวี 3. ธุรกิจที่มีการตั้งฐานการผลิต 4. อาหารและเครื่องดื่ม และ 5. ค้าปลีก

และเพื่อเป็นการบริหารความเสี่ยง บริษัทจะกำหนดการกระจายตัวของพอร์ตสินเชื่อ โดยปล่อยสินเชื่อไม่เกิน 20% ของพอร์ตสินเชื่อทั้งหมด ส่งผลให้หนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (เอ็นพีแอล) อยู่ที่ 4% โดยวิธีการบริหารจัดการหนี้ตามการเงิน ซึ่งหากลูกค้าเริ่มมีสัญญาณชำระไม่ไหว จะมีการเจรจาปรับโครงสร้างหนี้ ยึดอายุชำระหนี้ หรือรวมไปกรณีการดัดหนี้สัญญา เป็นต้น

"ตอนสินเชื่อที่อยู่ในมือการอนุมัติราว 400 ล้านบาท เป็นลูกค้าใหม่ 200 ล้านบาท และลูกค้าเก่าอีก 200 ล้านบาท คิดว่าน่าจะทำได้ตามเป้าหมาย หนี้เสียค่อนข้างต่ำเฉลี่ย เนื่องจากการปล่อยสินเชื่อเราดูประวัติการชำระหนี้ความสามารถในการชำระหนี้ ทำให้อัตราการอนุมัติสินเชื่อ (Approval Rate) สูงถึง 95% และปฏิเสธสินเชื่อ (Rejection Rate) อยู่ที่ราว 5% ซึ่งส่วนใหญ่อาจจะเอกสารไม่ครบขาดหลักประกัน"

In-House Training บริการจัดอบรมในสถานที่ขององค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมแบบครบวงจรหลายสาขาวิชา



InnovestX รุกตลาดหุ้นต่างประเทศ
ทยอยฐานลูกค้าโตพุ่ง 110%

ดร.อารักษ์ สุธีวงศ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัทหลักทรัพย์ อินโนเวสต์ เอกซ์ จำกัด กล่าวว่า จากข้อมูลจากตลาดหลักทรัพย์ฯ ไตรมาส 1 ปี 2566 พบว่า 1 ใน 3 ของนักลงทุนไทย 1 ใน 3 เลือกเปิดบัญชีซื้อขายกับ บลจ.อินโนเวสต์ เอกซ์ ซึ่งเป็นผู้นำตลาด ด้วยระบบการเปิดบัญชีที่อำนวยความสะดวกให้กับนักลงทุนสามารถลงทุนได้ในทุกสินทรัพย์ อาทิ หุ้นไทย หุ้นต่างประเทศ กองทุนไทย กองทุนต่างประเทศ คราฟท์ และสินทรัพย์ดิจิทัล จากการเปิดบัญชีเพียงครั้งเดียว

นอกจากนี้ จำนวนผู้ใช้บริการ Intelligent Portfolios บริการบริหารพอร์ตการลงทุนอัตโนมัติที่มีให้เลือกหลากหลาย รวมถึงตลาดต่างประเทศที่นำเสนอให้ ซึ่งช่วยให้นักลงทุนมีทางเลือกเริ่มต้นลงทุนได้ง่ายขึ้นคิดเป็นสัดส่วนกว่า 75% เมื่อเทียบกับปี 2563 ขณะเดียวกัน บริการ Alpha Fund (กองทุนส่วนบุคคล หรือ Private Fund) ประเภท Country-Focused Fund ทั้ง 3 ประเทศ ได้แก่ ไทย เวียดนาม และอินโดนีเซีย สามารถให้ผลตอบแทนแก่นักลงทุนสูงกว่าดัชนีชี้วัดในแต่ละประเทศนับตั้งแต่จัดตั้งกองทุน

แม้ปัจจุบันตลาดต่างประเทศมีแนวโน้มให้ผลตอบแทนที่ดีกว่า โดยพบว่ามีนักลงทุนกลุ่มอุตสาหกรรมในหลายประเทศ ทั้งภาคสหรัฐอเมริกา ยุโรป ญี่ปุ่น และจีน ยังมีความน่าเชื่อถือ โดยเฉพาะในกลุ่มเทคโนโลยีทางการแพทย์และการพันตัวของกลุ่ม Semiconductor ที่ได้รับแรงหนุนจาก AI รวมถึงกลุ่มสื่อสารในจีนและพลังงานสะอาดในยุโรป ทำให้ตลาดต่างประเทศเป็นที่สนใจเพิ่มมากขึ้น

ปัจจุบัน บลจ.อินโนเวสต์ เอกซ์ เป็นบริษัทหลักทรัพย์ที่มีส่วนแบ่งตลาดกองทุนส่วนบุคคลเป็นอันดับ 1 ในประเทศไทย (ข้อมูลจากสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ไตรมาส 1 ปี 2566) ในด้านตลาดหลักทรัพย์ดิจิทัลที่มีทิศทางที่ดีขึ้น เนื่องจากนักลงทุนเริ่มหันกลับมาให้ความสำคัญกับการกระจายอำนาจหรือ Decentralized ของสินทรัพย์ประเภทนี้ ภายหลังจากที่สหรัฐอเมริกาประสบปัญหาในไตรมาสแรกเมื่อช่วงต้นปี และเริ่มเห็นสัญญาณที่ Fed จะหยุดการขึ้นดอกเบี้ย

โดย InnovestX ได้จับจ้องโอกาสตลาดหุ้นนี้ และนำนักลงทุนของเราเข้ามาผู้ซื้อขาย ทยอยเพิ่มฐานลูกค้ารายปี การลงทุนผ่าน Social Media และกิจกรรมสัมมนาต่างๆ เพื่อให้กลุ่มทุนได้มีเครือข่ายซื้อขาย ทำให้ไม่พลาดโอกาสในการลงทุนหรือปรับพอร์ตให้เหมาะสมอยู่เสมอ ส่งผลให้จำนวนนักลงทุนในหุ้นต่างประเทศของ InnovestX เติบโตสูงถึง 110% เมื่อเทียบกับปี 2564 ด้วยบริการที่เปิดโอกาสให้นักลงทุนสามารถเข้าถึงการลงทุนในหุ้นต่างประเทศ หรือกองทุนรวมดัชนีที่จะเป็นสื่อซื้อขายในตลาดหลักทรัพย์ (ETF : Exchange Traded Fund) จาก 23 ประเทศ 26 ตลาดทั่วโลกได้โดยตรงได้อย่างสะดวกผ่านแอปพลิเคชันและเว็บไซต์

นอกเหนือจากนี้ บริษัทจัดการกองทุนยังใหญ่ระดับโลก อย่าง BlackRock ได้มีการยื่นขอเสนอขาย Spot Bitcoin ETF แสดงให้เห็นว่านักลงทุนสถาบันระดับโลกได้มองเห็นโอกาสในการลงทุนในสินทรัพย์ประเภทนี้ ซึ่ง InnovestX มีการให้บริการซื้อขายสินทรัพย์ดิจิทัลที่ผ่านเกณฑ์ ก.ล.ด. กว่า 20 เหรียญ รวมถึงการสร้างระบบวินเดิลหลักทรัพย์ดิจิทัล เพื่อต่อยอดโอกาสการลงทุนรูปแบบใหม่ๆ สร้างโอกาสทางการเงินการลงทุนในระยะยาว"

In-House Training บริการจัดอบรมในสถานที่ขององค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมแบบครบวงจรหลายสาขาวิชา



ออมสินโชว์ความสำเร็จการเป็น Social Bank
สร้าง Social Impact กว่า 55,400 ล้านบาท

นายวิทย์ รัตนากร ผู้อำนวยการ ธนาคารออมสิน กล่าวว่า ตั้งแต่ปี 2563-2566 จากการดำเนินงานด้าน ESG ใน Action ธนาคารมีผลการดำเนินงานด้าน ESG และได้สร้าง Social Impact ประเมินมูลค่ารวมกว่า 55,400 ล้านบาท

ที่ลูกค้าสามารถเข้าถึงได้เป็นหลักประกันการขอสินเชื่อได้ ซึ่งประสบความสำเร็จ นำไปสู่การร่วมทุนจัดตั้งบริษัท มีเงินจำกัด ปล่อยสินเชื่อช่วยผู้ประกอบการ SMEs เข้าถึงแหล่งเงินทุนกว่า 25,000 ล้านบาท 3) การสร้างงานสร้างอาชีพ พัฒนาพื้นที่เกษตรอินทรีย์แก่ประชาชนได้มากกว่า 300,000 ราย

โดยด้าน E คือ เรื่องสิ่งแวดล้อม ธนาคารได้สนับสนุนการเปลี่ยนผ่านสู่เศรษฐกิจคาร์บอนต่ำ ผ่านการออกผลิตภัณฑ์การเงินที่ช่วยขับเคลื่อนการดูแลสิ่งแวดล้อม อาทิ สินเชื่อ GSB for BCG Economy สินเชื่อ Green Biz, Green Home Loan และสินเชื่อเกษตร GSB Go Green รวมถึงการจัดจำหน่าย ESG Bond ที่มีส่วนแบ่งตลาดเป็นอันดับ 1 ของตราสารหนี้ภาครัฐที่มีวงเงินจัดจำหน่ายรวม 20,000 ล้านบาท ทั้งนี้ ธนาคารได้กำหนดให้มีการใช้ ESG Score มาใช้เป็นเกณฑ์การพิจารณาปล่อยสินเชื่อแก่กลุ่มลูกค้าธุรกิจขนาดใหญ่อีก 500 ล้านบาทขึ้นไป

พัฒนาพื้นที่เกษตรอินทรีย์แก่ประชาชนได้มากกว่า 300,000 ราย ให้ถึงชุมชนเกษตรอินทรีย์กว่า 140,000 ราย และสร้างช่องทาง การขายแล้ว 25,000 ร้านค้า ผ่านกิจกรรมของโครงการ ปลูกผักไร้พรมถิ่น โครงการออมสิน x อีซูบสร้างอาชีพสู่ชุมชน ส่วนด้าน G คือ เรื่องของธรรมาภิบาล ธนาคารได้ดำเนินกิจกรรมอย่างโปร่งใสและตรวจสอบได้ ยึดมั่นในการบริหารจัดการภายใต้หลักธรรมาภิบาล ผ่านกระบวนการปรับลดงบประมาณองค์กรลงเกือบ 25% ต่อปี ยังมีการปรับกระบวนการจัดซื้อจัดจ้างใหม่ทั้งหมดเพื่อให้เกิดความโปร่งใสและไม่โปร่งใส ในกาทำธุรกิจ อีกทั้งยังสามารถเพิ่มศักยภาพความแข็งแกร่งของธนาคาร โดยได้เพิ่มปริมาณเงินสำรองทั่วไปได้มากกว่า 46,000 ล้านบาทในระยะเวลาเพียง 3 ปี

ด้าน S คือ เรื่องของสังคม ซึ่งเป็นภารกิจหลักที่ธนาคารให้ความสำคัญ จะนำไปสู่การแก้ปัญหาหนี้ครัวเรือน และการช่วยเหลือการดอกเบี้ยให้กับลูกค้าผู้สูงอายุ โดยเน้นดำเนินกรใน 3 ด้าน ได้แก่ 1) การสร้างโอกาสเข้าถึงแหล่งเงินในระบบ หรือ Financial Inclusion โดยการปล่อยสินเชื่อผ่อนปรน เงินใจและอัตราดอกเบี้ยต่ำ ซึ่งผ่านมาสามารถช่วยเหลือประชาชนรายย่อยและกลุ่มฐานรากได้แล้วกว่า 3.2 ล้านคน ในจำนวนนี้เป็นลูกค้าใหม่ทั้งหมด และเป็นผู้มีโอกาสเข้าถึงแหล่งเงินในระบบ เพราะมีเครดิตต่ำหรือไม่มีเครดิตทางการเงินมาก่อน 2) การปรับโครงสร้างดอกเบี้ยตลาดให้เป็นธรรม ผ่านการเข้าทำธุรกิจสร้างการแข่งขันในตลาดสินเชื่อจำนำทะเบียน ซึ่งช่วยลดโครงสร้างอัตราดอกเบี้ยของธุรกิจนี้ลงมาอยู่ที่ 16-18% รวมถึงการปล่อยสินเชื่อ SMEs "มีที่ มีเงิน"

ทั้งนี้ ในครึ่งปีหลังของปี 2566 ธนาคารเตรียมออกมาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจและแก้ปัญหาหนี้ครัวเรือนตามนโยบายกระทรวงการคลังและธนาคารแห่งประเทศไทย รวมถึงการเปิดตัวบริษัทนิยมนแบงก์ (Nonbank) ภายในไตรมาส 4 เพื่อเข้าแข่งขันตลาดดอกเบี้ยในตลาดสินเชื่อไม่มีหลักประกัน ให้บริการสินเชื่อรายย่อยได้ครอบคลุมความเสี่ยงที่สูงขึ้น โดยใช้ Alternative Data อนุมัติสินเชื่อผ่านแอปพลิเคชัน ทำให้กระบวนการปล่อยสินเชื่อทำได้ง่ายขึ้น พร้อมเร่งขยายเป้าหมายการปล่อยสินเชื่อของธุรกิจ มีที่ มีเงิน จำกัด ให้สามารถอนุมัติสินเชื่อได้ภายในปี 7,000 ล้านบาท

In-House Training บริการจัดอบรมในสถานที่ขององค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ พร้อมหลักสูตรการอบรมแบบครบวงจรหลายสาขาวิชา



ผู้ว่าฯ รพท. ส่งสัญญาณขึ้นดอกเบี้ยต่อ

ดร.เศรษฐพุฒิ สุทธิวาทนฤพุฒิ ผู้ว่าการธนาคารแห่งประเทศไทย (ธปท.) กล่าวว่า ภาพรวมเศรษฐกิจไทยขณะนี้ยังเป็นการฟื้นตัว คาดว่าช่วงครึ่งปีหลังจะขยายตัวได้ 4.2% ดีกว่าครึ่งปีแรกที่น่าจะโตได้ 2.9% โดยหัวใจสำคัญ คือ ภาคท่องเที่ยว ที่คาดว่าปีนี้นักท่องเที่ยวจะอยู่ที่ 29 ล้านคน ซึ่งช่วงครึ่งปีแรกดีเกินคาด


ขณะที่แนวโน้มอัตราเงินเฟ้อ แม้ในช่วง 2 เดือนที่ผ่านมา เงินเฟ้อจะออกมาต่ำกว่าคาดการณ์ แต่น่าจะปรับลดลงจากปัจจัยชั่วคราว ทั้งฐานที่สูงในปีก่อน มาตรการลดค่าไฟของภาครัฐ รวมถึงราคาพลังงานและอาหารที่ทยอยลดลง อย่างไรก็ตาม มองไปข้างหน้าเงินเฟ้อมีโอกาสขยับขึ้นจากภาคการท่องเที่ยวที่ฟื้นตัว ส่งผลต่อการบริโภคในหมวดบริการเพิ่มขึ้น รวมถึงโอกาสที่ธุรกิจมีการส่งผ่านต้นทุนไปยังผู้บริโภค และแรงกระตุ้นจากนโยบายของรัฐบาลใหม่

ส่วนแนวโน้มหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (เอ็นพีแอล) มองไปข้างหน้าหลังหมดมาตรการฟ้า-ส้มของ ธปท. ที่ออกมาช่วงโควิด-19 เชื่อว่าจะไม่เห็นหน้าผาเอ็นพีแอล (NPL Cliff) แม้ว่าทิศทางจะขยับเพิ่มขึ้นบ้าง แต่ ธปท. ไม่ได้ชะล่าใจ เพราะสัดส่วนหนี้ครัวเรือนไทยอยู่ระดับสูงเกินระดับ 90% ของ GDP ซึ่งเกินระดับความยั่งยืนที่กำหนดไว้ที่ 80% โดยที่ผ่านมา ธปท. พยายามแก้ปัญหาหนี้ครัวเรือนอย่างต่อเนื่องล่าสุดอยู่ระหว่างการออกมาตรการเพิ่มเติม ภายใต้การปล่อยสินเชื่ออย่างรับผิดชอบ (Responsible Lending) ที่จะเริ่มบังคับใช้วันที่ 1 มกราคม 2567 เพื่อปรับพฤติกรรมของผู้ให้สินเชื่อและผู้กู้ ตลอดจนจรรยาบรรณ

นอกจากนี้ จะมีแนวทางการช่วยเหลือหนี้เรื้อรัง

(Persistent Debt) กลุ่มลูกหนี้ที่จ่ายได้ปกติ แต่ไม่สามารถปิดจบหนี้ได้ โดยจ่ายดอกเบี้ยสะสมมากกว่าเงินต้นเป็นเวลา 5 ปี ซึ่งจะกำหนดให้เจ้าหนี้แปลงหนี้จากสินเชื่อหมุนเวียน (Revolving) เป็นสินเชื่อผ่อนชำระเป็นรายงวด (Term Loan) และคิดอัตราดอกเบี้ยต่ำกว่า 15% และเป็นกลุ่มที่มีรายได้น้อย ซึ่งมาตรการนี้จะเริ่มบังคับใช้วันที่ 1 เมษายน 2567 ภายหลังจาก ธปท. ออก Consultation Paper ในไตรมาส 3 นี้

“แม้ว่าทิศทางหนี้เสียจะขยับเพิ่มขึ้นบ้างในระยะข้างหน้า แต่เชื่อจะไม่เห็น NPL Cliff แบบสิ้นนามิ เพราะถ้าหากดูสินเชื่อกล่าวถึงเป็นพิเศษ (SM) โอกาสไหลเป็นไปหนี้เสีย หรือ Migration Rate มีสัญญาณลดลง เช่น สินเชื่อรถเพียง 12% บ้าน 22% บัตรเครดิต 57% และสินเชื่อส่วนบุคคล 54% ซึ่งบ้านเคยสูงสุด 33% และหากดูกลุ่ม SM ที่มีโอกาสกลับมาเป็นหนี้ปกติ มีสัญญาณเพิ่มมากขึ้น เช่น สินเชื่อบ้าน มีโอกาสกลับมาเป็นหนี้ดี 30%”

นอกจากนี้ ผู้ว่าฯ ธปท. กล่าวว่า ภายในสิ้นเดือนกรกฎาคมนี้ จะออกร่างหลักเกณฑ์เกี่ยวกับการออกใบอนุญาตธนาคารไร้สาขา (Virtual Bank) เสนอกระทรวงการคลัง คาดว่าจะเปิดดำเนินการได้ภายในปี 2568 ซึ่ง ธปท. อยากเห็นผู้เล่นรายใหม่เข้าให้บริการกลุ่มที่ไม่สามารถเข้าถึงบริการทางการเงิน อย่างไรก็ตาม ในระยะแรกการเปิดให้จัดตั้ง 3 ราย ถือเป็นสัดส่วนค่อนข้างสูงเทียบกับจำนวนธนาคารที่มีอยู่ในระบบ เช่นเดียวกับการกำหนดวงเงินทุนจดทะเบียน 5,000 ล้านบาท เพื่อให้มีขนาดใหญ่พอที่จะแข่งขันกับธนาคารรายเดิม และรองรับผลขาดทุนในช่วงปีแรกที่คาดว่าจะสูงถึง 1,000 ล้านบาทต่อปี 

In-House Training บริการจัดอบรมสัมมนาภายในองค์กร

ด้วยทีมวิทยากรและเจ้าหน้าที่ที่มีประสบการณ์ที่มีความเชี่ยวชาญประสบการณ์ ด้านการพัฒนาบุคลากรระดับมืออาชีพ

พร้อมหลักสูตรการอบรมครอบคลุมทุกสาขาวิชา

และนำหลักสูตรยอดนิยมเพื่อการจัดอบรม In-House

- Update มาตรฐานการบัญชี - Update ภาษีอากร - Finance for Non-Finance - เทคนิคการสื่อสารและประสานงาน - พัฒนาศักยภาพหัวหน้างาน

- Service Skill - Team Work - การเสริมสร้างภาวะผู้นำ - Sales Strategy - HR for Non-HR - กฎหมายแรงงาน - ฯลฯ

สนใจติดต่อสอบถามรายละเอียดได้ที่ ฝ่าย In-House Training

โทรศัพท์ (02) 555-0700 ต่อ 717, 718, 719, 720 E-Mail : urasa@dhamniti.co.th Website : www.dst.co.th



— ผู้ทำบัญชี —
ต้องอบรม... 1 ปี
ให้ครบ 12 ชั่วโมง
เก็บชั่วโมง CPD
“ธรรมนิติ” ผู้นำด้านการอบรม CPD ราคาพิเศษ
เริ่มต้นที่... **900.-**



▶ www.dst.co.th



▶ 02-555-0700 กด 1, 02-587-6860-4



▶ 02-555-0710



▶ Dharmniti Seminar & Training



▶ @dharmaiseminar, @dharmaithr



Download
ตารางสัมมนา

รับลงประกาศโฆษณาหนังสือพิมพ์

ลงประกาศง่าย ผ่านเว็บไซต์
เพียง 4 ขั้นตอน
(ลงเองได้ 24 ชม.)



ประกาศโฆษณาเชิญประชุมผู้ถือหุ้น



- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 7 วัน** สำหรับมติทั่วไป
- ก่อนวันนัดประชุม **ไม่น้อยกว่า 14 วัน** สำหรับมติพิเศษ



เรื่องที่ต้องลงประกาศหนังสือพิมพ์

เชิญประชุมผู้ถือหุ้น รับรองงบการเงิน	การจ่ายเงินปันผล, ย้ายสำนักงานใหม่	เปลี่ยนชื่อบริษัท, แก้ไขเพิ่มเติมตราสำคัญ	เลิกบริษัท, เลิกห้าง, ชำระบัญชี
เปลี่ยนแปลงกรรมการ เข้า - ออก	แก้ไขข้อบังคับ, แก้ไขวัตถุประสงค์	เพิ่มทุน, ลดทุนบริษัท, ควบบริษัท	แปรสภาพ หจก. เป็นบริษัทจำกัด



รับลงประกาศโฆษณา

- ประกาศคำสั่งศาล
- อาญัติทรัพย์สิน
- ลงประกาศฟ้องร้อง
- บังคับจำนอง, โกงตอน, ล้มละลาย
- ประกาศซื้อ-ขายที่ดิน
- ลงประกาศพินสภาพพนักงาน
- ประกาศข่าวเปิดตัวสินค้าและบริการ
- ฯลฯ

อัตราค่าลงประกาศ

รับหนังสือพิมพ์			ไม่รับหนังสือพิมพ์	
รายการ	ราคาบุคคลทั่วไป	ราคาสมาชิก	Promotion Code	ราคาปกติ
1 รอบ	300 บาท	250 บาท	ON0501	200 บาท
10 รอบ	2,700 บาท	2,380 บาท	ON0502	2,000 บาท

หมายเหตุ

1. ราคาขึ้นอยู่กับขนาดพื้นที่โฆษณา 2. กรณีซื้อแพ็คเกจของสมาชิกฯ จะออกใบกำกับภาษี 1 แพคเกจ/1 บริษัท 3. สงวนสิทธิ์ใช้แพ็คเกจลงประกาศได้ภายในวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เท่านั้น